

İran'a Ticaret Heyeti Düzenlenmesinde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

İran, ülkemiz açısından taşıdığı ticari ve ekonomik önem dikkate alındığında farklı bir strateji ile yaklaşılması gereken bir ülkedir. Bu itibarla, bu ülkeye düzenlenecek ticaret heyetlerinde aşağıdaki hususların göz önüne alınmasında fayda bulunmaktadır.

1. İran'da, devletin ithalat politikası, ülkede halihazırda üretilen ya da bulunan ürünlerin, lüks tüketim ürünlerinin vb. kalemlerin yer aldığı sektörlerin korunması, buna karşılık, ülkede ihtiyaç duyulan üretime katkı yapan ara madde, hammadde, yatırım malzemeleri, makineler vb. kalemler ile temel ihtiyaç ürünlerinin ithalatının nispeten daha kolay olması şeklindedir.

2. Ülkede birçok sektörde kullanılan teknolojinin yenilenmeye ihtiyacı bulunmaktadır. İran makamları, ülkelerinin sadece bir pazar olarak görülmesini istememekte, ülkeye yatırım konusunun da gündemde olmasını talep etmektedir.

3. İran DTÖ üyesi olmadığından dış ticaret rejimine yönelik keyfi kararlar alabilmekte ve keyfi uygulamalara sıkça başvurabilmektedir. Bu nedenle, zaman zaman bazı sektörlerde ithalatı zorlaştırıcı ya da engelleyici kararlarla karşılaşmaktadır. Bu kararların bildirilmesi ya da uygulamanın nasıl olacağı hususunun açıklığa kavuşturulması konusunda da şeffaflıktan uzak bir yaklaşım sergilenmektedir.

4. Bununla birlikte, İran birçok sektörde kendine özgü risk ve eksikliklerine rağmen fırsatlar da barındırmaktadır. Bu nedenle, ülkenin tüm yönleri ile değerlendirilebilmesi için Müşavirliğimiz tecrübeleri ve bilgileri mümkün olduğunca firmalarla paylaşılmaya çalışılmaktadır.

5. Ülkemizden İran'a yapılan ticaret heyetlerinde gözlediğimiz bir sorun, aynı STK ve/veya ilden yakın zamanlarda farklı ziyaretler yapılması nedeniyle karşılaşılan organizasyon sorunudur. Bu hallerde İran tarafının konuya odaklanması güçleşmektedir. Bu nedenle, ziyaretlerin mümkün olduğunca somut teklif ve projelerle İran'a gelecek firmalarımızdan oluşan heyetlerle yapılmasında İran tarafının dikkatinin çekilmesi bakımından önem görülmektedir.

6. Diğer taraftan, nispeten daha homojen ve spesifik sektörlerle yönelik oluşturulan ticaret heyetleri ziyaretinin, çok sayıda farklı sektörden oluşan ticaret heyetlerine göre daha verimli geçtiği müşahede edilmektedir.

7. Buradan hareketle, ziyaretlerin o sektördeki önemli bir fuar organizasyonu ile eş zamanlı yapılmasının çalışmalardaki verimi artıracığı düşünülmektedir. (Fuarların detayları İran yeni yılı olan 21 Mart'tan sonra resmi olarak yıllık bazda açıklanmaktadır).

8. İran bürokrasisinde var olan bir özellik, resmi makamların özel sektör heyetleri ile, ülkenin yararına olacak somut bir projenin görüşülmesi ya da İran'ın yurt dışından taleplerine yönelik konular olması gibi istisnai durumlar hariç olmak üzere görüşmeyi kabul etmemeleridir.

9. İnan makamları, görüşmelerde sıkça, kendilerinin sadece ihracat yapılacak bir pazar olarak görülmesini istemediklerini ve İnan'da yatırım konusunun da ciddi şekilde düşünülmesine önem verdiklerini ifade etmektedirler. Bu da gündeme İnan'dan ülkemize yatırımdan ziyade İnan'da yatırım konusunu getirmektedir.

10. İnan ile ticari ve ekonomik ilişkilerin iki ülke arasındaki siyasi ilişkilerden ve bölgedeki gelişmelerden yakinen etkilendiği ve bu nedenle siyasi konjonktürün de takip edilmesinin önem arz ettiği düşünülmektedir.

11. Gerek İnan ile ticarete yukarıda özetlediğimiz hususlarda yaşanan örnekler ve diğer detaylar, gerek İnan'da yatırım ve gerek ticaret heyeti organizasyonlarının tarih ve detayları konularında sağlıklı bir değerlendirme yapabilmek için yüz yüze görüşülmesinde fayda bulunmaktadır.

Organizasyon ile ilgili önem arz eden hususlar da şu şekildedir:

1. İnan'da resmi tatil günlerinin fazlalığı ve ziyaretlerin başka bazı etkinliklerle çakışmasının getirebileceği sıkıntıların aşılması ve hangi kuruluşların programa dahil edileceğinin belirlenmesi bakımından ziyaretten makul bir süre önce Müşavirliğimiz ile temasa geçilerek ziyaret için planlanan tarihlerin, içeriğinin, amaçlarının detaylı şekilde paylaşılmasında fayda bulunmaktadır.

2. Ülkede yapılacak bu tip toplu organizasyonlar için izin alınması gerektiğinden bu konuda önceden hazırlık yapılması önem arz etmektedir.

3. Ticaret heyetini düzenleyen kuruluşlar programın başarısını teminen seyahat, konaklama, toplantı izinlerinin alınması, transferler, tercüme, B2B düzenlenmesi gibi hizmetleri profesyonel olarak sağlayan İnanlı bir organizatör firma ile çalışılması önerilmektedir.

4. Ancak, heyetin İnan'da bulunan Ticaret Odaları, Birlikler, Belediyeler ve mesleki kuruluşlar ile temaslarında sorunlar olması halinde, bu kuruluşlar ile randevulaşılması ve mümkün olan en üst düzeyde ikili görüşme belirlenmesi için Müşavirliğimiz destek verebilmektedir.

5. Ayrıca, heyet tarafından talep edildiği takdirde programın uygun bir noktasında Müşavirliğimiz ile bir bilgilendirme toplantısı yapılması mümkündür.