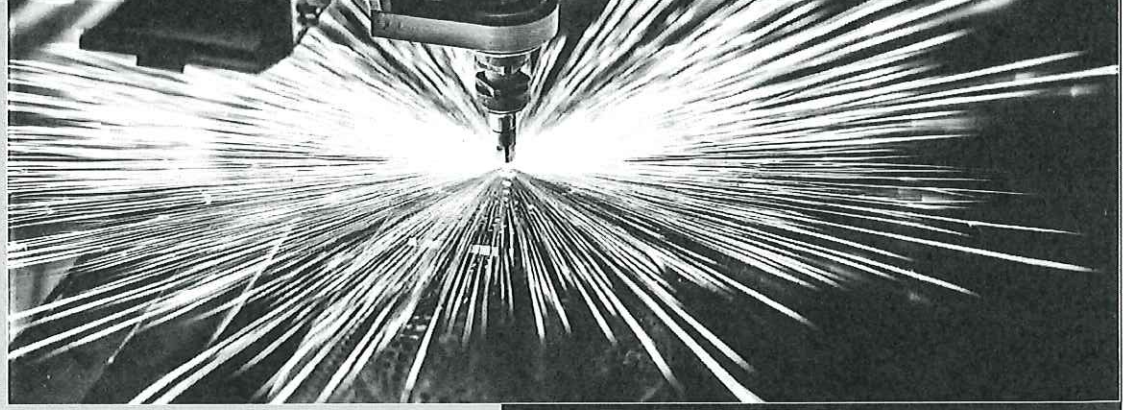




TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI

YERLİ ÜRETİCİLER İÇİN NİHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU



TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI

ANONİM ŞİRKETİ

Bahçelievler Mahallesi Bozbağ Bulvarı No:148

34088 Gengçköy, İstanbul

BOYÜK MÜKELLEFLER V.D. 878 014 24 37

Tic.Sic.No: 53851 www.demirdokum.com.tr

İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Ankara, 2020

UYARI!

13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan
İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)
gereğince, başvuru dilekçesi ve başvuru formu ile tüm ekleri, firmanın
kayıtlı elektronik posta (KEP) adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın

ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

uzantılı KEP adresine iletilmelidir.

Aksi durumda, başvurunuz işleme alınmaz.

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Beşiktaş Mahallesi Boşna Bulvarı No:148
34088 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 006 24 37
Tic.Sic.No: 53851 www.demirdokum.com.tr

BAŞVURU DİLEKÇESİ ÖRNEĞİ

Tarih: 26 Ağustos 2024

Konu: Nihai gözden geçirme soruşturması

T.C.
TİCARET BAKANLIĞINA
(İthalat Genel Müdürlüğü)

Bilecik ilinde bulunan üretim tesisimizde piyasada Şofben olarak bilinen ve teknik tanımı Gazla çalışan anında su ısıtıcıları olan malı 1963 yılından beri imal etmekteyiz.

2024/22 sayılı Tebliğ'de Çin Halk Cumhuriyeti menşeli şofben ithalatında uygulanmakta olan dampinge/sübvansiyona karşı verginin 4/1/2025 tarihinde sona ereceği ancak, yerli üretim dalının önlemin yürürlükten kalkması halinde dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren yeterli delilleri içeren talebi üzerine nihai gözden geçirme soruşturması açılacağı belirtilmektedir.

Bu amaçla, halen uygulanmakta olan dampinge/sübvansiyona karşı önlemin kalkması halinde dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren bilgi ve delilleri içeren başvuru formu ve ekleri ilişikte takdim edilen başvurumuzla nihai gözden geçirme soruşturması açılmasını talep etmeyiz.

Bilgilerini ve gereğini müsaadelerine arz ederim

İmza

Adı Soyadı

Unvanı

Firma Kaşesi

EKLER:

- Başvuru Formu (Gizli nüsha)
- Başvuru Formu (Gizli olmayan özet)
- Tablolar (Excel formatında)
- Ek-1 : Organizasyon şeması
- Ek-2 : TTK raporları
- Ek-3 : Şofben broşürü
- Ek-4 : Kapasite raporu
- Ek-5 : Şofben üretim süreci
- Ek-6 : Fiyat Listesi
- Ek-7 : Yetkili satıcı sözleşmesi
- Ek-8 : Fatura örnekleri

TÜRK DEMİRCİLİK FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Beşiktaş Mahallesi Bozda Bulvarı No:18
34688 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 878 004 24 07
Tic.Sic.No: 53851 www.demircilik.com.tr

Hasan Melih Eren
Finans-GMY Pazarlama-GMY

NIHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU

BAŞVURU ÖZETİ (YERLİ ÜRETİCİ FİRMA)

FİRMA BİLGİLERİ

Unvan	TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
Adres	Atatürk Mahallesi. Meriç Caddesi No:1/4 34758 Ataşehir / İSTANBUL
Telefon	216 - 5162000
Faks	216 - 5162001
KEP Adresi	turkdemirdokum@hso3.kep.tr
E-posta	info@demirdokum.com.tr
İnternet Adresi	http://www.demirdokum.com.tr

BAŞVURU İLE İLGİLİ KİŞİNİN

Adı ve Soyadı	***
Unvanı	***
Adresi	***
İş Telefonu	***
Cep Telefonu	***
Faks	***
E-posta	***

BAŞVURUYA KONU YERLİ VE İTHAL ÜRÜN

Ürün Adı	Şofbenler- Gazla çalışan anında su ısıtıcılar
GTİP(ler)	8419.11.00.00.00
Başvuru Konusu Ülke(ler)	Çin Halk Cumhuriyeti

İÇİNDEKİLER

A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR.....	6
A-1 Genel	6
A-2 Başvuru, Bilgi ve Belgeleme	7
A-3 Tabloların Doldurulması.....	7
A-4 Yerinde Doğrulama	8
A-5 Taahhütname	8
A-6 Diğer Hususlar ve İletişim	8
B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR	9
B-1 Terimler ve Kavramlar.....	9
C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA.....	12
C- 1 Genel.....	12
D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI	15
D-1 Genel	15
D-2 Başvurunun Temsil Niteliği.....	16
D-3 Başvuruya Konu Ülke(ler)den veya Diğer Ülkelerden İthalat.....	16
D-4 Başvuruya Konu Ürün Pazarı Hakkında Bilgi.....	17
E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN	17
E-1 Başvuru Konusu Ürün/Benzer Ürün Tanımı ve Özellikleri	17
E-2 Başvuruya Konu Ürünün/Benzer Ürünün Üretim Süreci.....	18
E-3 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri.....	19
E-4 Ürünün Dağıtım Sistemi ve Satış Kanalları	20
E-5 Fiyat Tespiti	21
E-6 Benzer Ürün	22
F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR.....	23
F-1 Genel	23
G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	24
G-1 Genel	24
G-2 Normal Değer	24
G-3 Türkiye'ye İhraç Fiyatı	26

G-4 Fiyat Ayarlamaları ve Damping Marjı	27
G-5 Dampinge İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar	27
G-6 Dampingin Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi	28
H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	28
H-1 Genel	28
H-2 Sübvansiyonun Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi	29
I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	29
I-Genel	29
I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi	30
I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı	30
I-3 Dampingly/Sübvansiyonlu İthalatın Yerli Üretim Dalının İç Piyasa Fiyatları Üzerindeki Etkisi	31
I-4 Yerli Üretim Dalının Durumu	32
I-5 Maliyet Muhasebesi Sistemi ve Üretim Maliyeti	35
I-6 Zarara İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar	37
I-7 Diğer Faktörler	39
I-8 Zararın Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi	39
J KISMI- ÖNGÖRÜ	39
J-1 Genel	39
K KISMI- TAAHHÜTNAME	41
L- KISMI DİLEKÇE ÖRNEKLERİ	42
L-1 Yerli Üretim Dalının Tek Bir Üreticiden Oluştugu Durumlar İçin	42
L-2 Yerli Üretim Dalının Birden Fazla Üreticiden Oluştugu Durumlar İçin	43
L-3 Başvurunun Desteklendiğine Dair Dilekçe	44
L-4 Başvurunun Meslek Kuruluşları Tarafından Yapıldığı Durumlar İçin	45

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Besni Yolu No:43
34688 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. NO: 1041243
Tic.Sic.No: 53851 www.turkdemirdokum.com.tr

A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR

A-1 GENEL

Nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formu, yerli üretim dalının, yürürlükte bulunan damping/sübvansiyona karşı önlemin yürürlükten kalkması durumunda, **dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam etmesine ve/veya yeniden meydana gelmesine** yol açacağı yönündeki iddialarını sağlıklı bir biçimde ortaya koymasını sağlamak amacıyla rehber mahiyetinde hazırlanmıştır.

Yerli üreticilerin, İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Mevzuat hükümleri çerçevesinde, nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formunu tam ve eksiksiz olarak doldurmaları gerekmektedir.

Nihai gözden geçirme soruşturmalarında damping/sübvansiyon ve maddi zarar iddiası iki şekilde ortaya konulabilmektedir:

- 1) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın devam ettiği veya**
- 2) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden oluşması ihtimali.**

Bu çerçevede, öncelikle “G-Kısmı Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali”, “H-Kısmı Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” ile “I-Kısmı Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” iddiaları ile dampingin/sübvansiyonun ve zararın halen devam ettiği veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu ortaya konulmalıdır. Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın varlığının tespit edilemediği ya da ortaya konulmadığı veya ithalatın durduğu veya sağlıklı analiz yapmayı önleyecek kadar azaldığı durumda, Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğunu destekleyici bilgi ve belge sunulmalıdır.

Bahse konu koşullardan birinin eksik olması halinde dampingli/sübvansiyonlu ithalata karşı önlemin devam etmesi mümkün olamamaktadır. Yerli sanayinin söz konusu koşulların varlığını ortaya koyabilmeleri amacıyla hazırlanan başvuru formu, aşağıdaki kısımlardan oluşmaktadır:

B Kısmı- Terimler ve Kavramlar: Başvuru formunda kullanılan terimleri ve kavramları içermektedir.

C Kısmı- Başvuru Sahibi Yerli Üretici Firma: Firmaya ilişkin genel bilgileri içermektedir.

D Kısmı- Yerli Üretim Dalı: Yerli üretim dalında faaliyet gösteren firmaların ve üretim miktarlarının tespiti ile başvuruyu destekleyip desteklemediklerine ilişkin hususları içermektedir.

E Kısmı- Başvuruya Konu Ürün ve Benzer Ürün: Yerli sanayi tarafından üretilen ürün ile ithal ürünün benzer ürün olup olmadığının tespitine yöneliktir.

F Kısmı- Başvuru Konusu Ülkeler, İhracatçılar ve İthalatçılar: Başvuru konusu ülkelerin, ihracatçıların ve başvuru konusu ürünün ithalatçılarının belirlenmesini amaçlamaktadır.

G Kısmı- Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Dampingin devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değerin ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

H Kısmı- Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Sübvansiyonun devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değerin ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

I Kısmı- Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Firmanın dampingli/sübvansiyonlu ithalat nedeniyle gördüğü zararın devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimalinin tespiti amacıyla ekonomik ve finansal göstergelerinin bir trend içerisinde incelenmesi amaçlanmaktadır.

J Kısmı- Öngörü: Önlemin devam etmesi veya devam etmemesi halinde özelde başvuru sahibi firma, genelde ise piyasa hakkında firmanın öngörülerini içermektedir.

K Kısmı- Taahhütname: Firmanın başvuruya ilişkin taahhütnamesi yer almaktadır.

L Kısmı- Dilekçe Örnekleri: Başvuruya ilişkin örnek dilekçeler yer almaktadır.

A-2 BAŞVURU, BİLGİ VE BELGELEME

Başvuruların, 13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan **İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)** gereğince, başvuru sahibi firmanın KEP adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın (Bakanlık) ticaretbakanligi@hs01.kep.tr uzantılı KEP adresine elektronik olarak yapılması gerekmektedir.

Başvurunun hem **gizli** hem de **gizli olmayan özetlerinin** (Word olarak, aynı zamanda firma kaşeli ve parafli nüshanın taranmış kopyası **PDF** olarak) başvuru dilekçenizde yer alması gereklidir. “**Nihai Gözden Geçirme Soruşturması Başvuru Formu Tablolar.xlsx**” dosyasında yer alan tablolar eksiksiz doldurulmalı ve başvuru ekinde olan **Excel** formatında yer almalıdır.

Soruşturmanın açılması halinde, soruşturmanın ilgili taraflarından olan ilgili ülke hükümetine ve üretici-ihracatçı firmalara gönderilecek olan başvurunuzun gizli olmayan özeti de başvuru dosyasında sunulmalıdır.

Damping/Sübvansiyon, zarar ve soruşturma usul ve esasları ile “başvurunun gizli olmayan özeti”nin hazırlanışına ilişkin detaylı bilgiler ve örnek formu, T.C. Ticaret Bakanlığı Ticaret Politikası Savunma Araçları internet adresinin (www.tpsa.gov.tr) ana sayfasında “Başvuru ve Soru Formları” başlığı altında yer alan “Damping ve Sübvansiyon” alt başlığında bulunan Başvuru Rehberi’nde yer almaktadır.

İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Yönetmeliğin (Yönetmelik) 22 nci maddesinin üçüncü fıkrası gereğince başvurunun gizli olmayan özetinin başvuru dilekçesi ekinde yer almaması halinde başvuru, bu eksiklik giderilmediği müddetçe bir bütün olarak değerlendirmeye alınmayacaktır.

Başvuruda gizlilik esasına tabi olarak sunulan bilgi ve belgeler edinilme amacı doğrultusunda kullanılır. Bununla beraber, yerel mahkeme veya Dünya Ticaret Örgütü anlaşmazlıkların halli mekanizmasında görülen davalar kapsamında talep edilmesi halinde bu bilgi ve belgeler ilgili makamlara sunulur.

Başvuru aşaması ve soruşturmanın açılması durumunda, soruşturma esnasındaki bazı yazışmalar e-posta ile yapılabileceğinden verilen e-postaların güncel olduğundan ve çalıştığından emin olunuz. Başvurunuzun her sayfasını firma kaşesi ile kaşeliyip paraflayınız.

A-3 TABLOLARIN DOLDURULMASI

Aksi belirtilmedikçe tablodaki veriler başvuru konusu ürüne ait olmalıdır. Örneğin polyester iplik üretilen bir firmada, hem düz iplik, hem tekstürize iplik hem de diğer iplik çeşitleri üretilir. Bunlara ilave olarak sadece ticaret amacıyla alım satımı yapılan iplikler de olabilir. Başvuru/Soruşturma sadece polyester düz ipliklere ait ise bu durumda sadece firma tarafından üretilen polyester düz iplikler için bu tablo doldurulacaktır. Tabloyu doldururken küçük harfle yapılan tanımlamalara uyunuz. Bu mümkün değilse, tablonun ne şekilde doldurulduğuna ilişkin açıklamayı dipnot olarak ekleyiniz.

Firma verilerinin başvuru konusu ürün için ayrıştırılmasının mümkün olmadığı hallerde ilgili veriler ayrıştırılmaksızın firma geneli için verilmeli ve bu durum dipnotla belirtilmelidir.

Başvuru formunda yer alan **cari dönem**, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

TÜRK DEMİRCİLİK FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Büyükdere Mahallesi Beşiktaş Bulvarı No: 18
34680 Beşiktaş / İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 8/6/2016
Tic.Sic.No: 53861 www.demircilikfabrikalari.com.tr

Başvuru formunda yer alan **tüm tabloları** doldururken **miktar ölçüleri** (adet, kg, m² gibi) ve **para birimlerini** belirtmeyi unutmayınız.

Miktar verileri ithalat istatistikleri ile aynı birimde verilmeli ve gerekiyorsa iki birim de kullanılmalıdır. Miktar adet cinsinden verilmiş ise, tiplere ilişkin olarak "adet/kg" dönüşümüne ilişkin veri de sağlanmalıdır.

Faaliyet giderleri ve finansman giderleri ilgili başvuru konusu ürün için ayrı olarak muhasebe kayıtlarında tutuluyorsa bu veriler kullanılmalı, sadece firma geneli için tutuluyorsa bu durumda **ciro bazlı** hesaplanarak yazılmalıdır. **Ciro bazlı** hesaplama yapılması durumunda, hesaplama dipnot olarak eklenmelidir.

Kapasite hesabının nasıl ve kaç vardiya üzerinden yapıldığını belirtiniz.

Soruları boş bırakmayınız. Eğer cevap veremiyorsanız nedenini belirtiniz.

A-4 YERİNDE DOĞRULAMA

Başvuru formunda verilen bilgi ve belgelerin doğruluğu, firmanız nezdinde yürütülecek yerinde doğrulama soruşturmasında muhasebe kayıtlarından denetlenecektir.

Denetlemenin hızlı ve sağlıklı bir biçimde yapılabilmesi için verilen bilgi ve belgelerin hazırlanmasında yararlanılan kaynakların ve çalışma tablolarının korunması ve yerinde doğrulama soruşturması sırasında hazır bulundurulması gerekmektedir.

Denetleme planı için bilgilerin hangi şehirde ve hangi birimde tutulduğunu belirtiniz.

A-5 TAAHHÜTNAME

Başvuru formunda sağlanan bütün bilgilerin doğru ve denetlenebilir olduğu taahhüt edilmelidir. Bununla ilgili taahhütname örneği Başvuru Formu'nun son kısmında yer almaktadır.

A-6 DİĞER HUSUSLAR VE İLETİŞİM

Başvurunun doldurulması sırasında karşılaşılan her türlü zorluğun aşılması ve başvuruyla ilgili varsa ilave sorularınız için **İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi** ile irtibata geçebilirsiniz.

Adres : T.C. Ticaret Bakanlığı Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)

Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530 Çankaya, ANKARA

İnternet Adresi: <http://www.ticaret.gov.tr/ithalat/ticaret-politikasi-savunma-araclari> veya www.tpsa.gov.tr

KEP Adresi : ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

E-posta : damping@ticaret.gov.tr

Telefon : +90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 - 9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 - 9976

Faks : +90 312 204 8633

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Beşiktaş Mahallesi, Boşna Bulvarı No: 13
34680 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 000 21 50
Tic.Sic.No: 53851 www.demirdokum.com.tr

B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR

B-1 TERİMLER VE KAVRAMLAR

1. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici: Başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları doldurarak ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde ekleyerek başvuruyu destekleyen yerli üreticiyi ifade etmektedir.
2. Başvuruyu pasif olarak destekleyen yerli üretici: Zarar inceleme dönemine ait belirli ekonomik göstergeleri başvuru destek dilekçesinde yer vererek başvuruyu desteklediğini ortaya koyan yerli üreticiyi ifade etmektedir.
3. Benzer Ürün: Dampinge veya sübvansiyona konu mal ile aynı özellikleri taşıyan bir mal, böyle bir malın bulunmaması halinde ise benzer özellikleri taşıyan maldır. Genel olarak yerli üretici tarafından imal edilip satılan ürünü ifade etmektedir.
4. Başvuruya Konu Ürün: Nihai gözden geçirme soruşturması başvurusuna konu olan önleme tabi ülkelerden ithal edilen maldır.
5. Üretim miktarı ve değeri: Benzer ürünün/başvuruya konu ürünün üretim miktarı ve stok kayıtlarında yer alan üretim miktarının sınai maliyet değeridir.
6. Yurt içi Satışlar: Benzer ürünün yurt içi satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
7. Yurt dışı Satışlar: Benzer ürünün yurt dışı satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
8. Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım: Şirketin bir bölümünden veya fabrikasından firma bünyesinde kullanılmak üzere başka bir bölümüne aktarılan sadece başvuru konusu ürünün miktar ve değeridir. Örneğin firmanın fabrikasında üretilen kumaşın firmanın konfeksiyon bölümüne aktarılan kısmının miktarı ve değeridir. Aktarmada kullanılan transfer fiyatının belirlenme esası da açıklanmalıdır.
9. Satılan Malların Sınai Maliyeti: Benzer ürünün yurt içi ve yurt dışı satışlarına ait sınai maliyet değeridir. Eğer firmanız satılan mamuller maliyeti tablosu kullanıyorsa, bu tablo kullanılmalıdır. Kullanmıyorsa, öncelikle firmanın 152 mamul mallar hesabına yıl içinde aktarılan başvuru konusu ürünün değer ve miktarından birim sınai maliyeti bulunmalıdır. Bunun için maliyet hesaplarından 710 Direkt İlk Madde Malzeme, 720 Direkt İşçilik ve 730 Genel Üretim Giderleri Toplamı da kullanılabilir. Birim sınai maliyet kullanılarak başvuru konusu ürünün istenen toplam sınai maliyeti hesaplanacaktır. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, sınai maliyet yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
10. Faaliyet gideri: Faaliyet gideri, Gelir Tablosunda yer alan 630 Araştırma ve Geliştirme, 631 Pazarlama ve Satış Giderleri ve 632 Genel Yönetim Giderleri hesaplarının toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 750, 760 ve 770 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Faaliyet gideri sadece başvuru konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri, maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, faaliyet gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
11. Finansman Giderleri: Finansman giderleri, Gelir Tablosunda yer alan 660 Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri ile 661 Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 780 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Finansman gideri, sadece başvuru/soruşturma konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. Firmanın faiz gelirleri var ise net finansman değerini bulmak için bu miktar düşülmelidir. Firmanın yatırımları sebebiyle finansman gideri oluşmuş ise, yatırımlardan kaynaklanan bu miktar direkt olarak yatırım yapılan ürün için ayrılmalı, kalan kısım ciro bazlı dağıtılmalıdır. Hesaplamaya

ilişkin açıklama dipnot olarak eklenmelidir. İç piyasa ve ihrac için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, finansman gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.

12. Satılan Malların Ticari Maliyeti: Satılan mallar için sınai maliyet ile faaliyet ve net finansman giderlerinin toplamıdır.
13. Yurt içi Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen karıdır.
14. Yurt dışı Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt dışı satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen karıdır.
15. Toplam Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış geliri ile yurt dışı satış geliri toplamından ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen karıdır.
16. Dönem Sonu Stoklar: Benzer ürünün dönem sonu stok miktarıdır. Önceki dönem stok miktarı + cari dönem üretim - cari dönem yurt içi ve yurt dışı net satışları - şirket içi transferler formülü ile tutarlı olmalıdır. Tutarlılık var ise gerekçesi dipnotta açıklanmalıdır.
17. Stok Çevrim Hızı: Toplam satış miktarının dönem sonu stok miktarına bölünmesi ile bulunan ve stokların yıl içinde kaç defa çevrildiğini gösteren rakamdır.
18. Kapasite ve Kapasite Kullanım Oranı (KKO): Firmanın benzer ürününde yıllık üretim kapasitesidir. KKO ise (üretim miktarı / kapasite) formülü ile bulunur.
19. İstihdam: Firmanın benzer ürünün üretiminde direkt olarak çalıştırdığı işçi ile idari personel sayısıdır. İdari personel sayısı bulunurken bu ürüne düşen ortalama kişi sayısı hesaplanmalıdır.
20. Verimlilik: Üretimde çalışan bir kişinin yıllık üretim miktarıdır. (üretim miktarı / direkt işçi sayısı) formülü ile hesaplanır.
21. Ürün Amortismanı: Ürün amortismanı başvuru konusu üründen elde edilen nakit akışı hesabında kullanılmaktadır. Başvuru konusu ürün için direkt olarak amortisman kaydı tutuluyorsa bu veriler sağlanmalıdır. Şayet bu kayıt tutulmuyorsa, ürün amortismanı, firma amortisman toplamının ilgili ürüne ciro bazlı dağıtılması ile bulunur.
22. Ürün Nakit Akışı: Benzer ürünün satış değerinden üretim maliyetinin çıkarılması ve ürün amortisman değeri ile toplamından stok değer artışının düşürülmesi veya stok değer azalışının eklenmesi ile bulunur.
23. Aylık Brüt İşçi Ücreti: Üretimde çalışan işçiler için ödenen aylık ikramiye, SSK primleri dâhil giydirilmiş ortalama ücrettir.
24. Firma Tevsi Yatırımları: Firmanın üretim kapasitesini arttırmak için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
25. Firma Yenileme Yatırımları: Firmanın üretim tesislerini yenilemek için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
26. Firma Amortisman Toplamı: Firmanın bütün amortisman giderleri toplamıdır.
27. Brüt Satış Kârı / Zararı = Net Satışlar - Satışların Maliyeti (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
28. Brüt Kâr / Zarar Oranı = Brüt Satış Kârı (Zararı) / Net Satışlar (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
29. Faaliyet Kârı / Zararı = Brüt Satış Kârı (Zararı) - Faaliyet Giderleri (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)

30. Faaliyet Kârı / Zararı Oranı = Faaliyet Kârı (Zararı) / Net Satışlar
31. Olağan Kâr / Zarar = Faaliyet Kârı (Zararı) + Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gelir ve Kârlar – Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gider ve Zararlar – Finansman Giderleri
32. Dönem Kârı / Zararı = Olağan Kâr (Zarar) + Olağandışı Gelir ve Kârlar – Olağandışı Gider ve Zararlar
33. Dönem Net Kârı / Zararı = Dönem Kârı (Zararı) – Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları
34. Net Kâr Oranı = (Dönem Net Kârı / Net Satışlar)*100
35. Kâr/Öz sermaye % : (Olağan Kâr (Zarar) / Firma Öz sermayesi)*100
36. Firma Aktif Toplamı: Firma bilançosunda yer alan aktiflerin toplamıdır. Aktif toplam nazım hesaplarını içermez. Başvuruya konu ürün için aktifler ayrıştırılabiliyorsa ayrıca bu veriler sunulmalıdır.
37. Firma Öz sermayesi: Firmanın bilançosunda yer alan öz kaynaklar toplamıdır.
38. Firma Net Satış Toplamı: Firmanın bütün ürünlerini kapsayan gelir tablosunda yer alan net satışları toplamıdır.
39. Fiyat Kırılması (Price Undercutting): Başvuruya konu ürünün Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.
40. Fiyat Baskısı (Price Depression): Fiyat baskısı, başvuruya konu ürünün ithalat fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.
41. Fiyat Bastırılması (Price Suppression): Yerli üretim dalının başvuruya konu ürünün ithalat sebebiyle artan maliyetlerini fiyata yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.
42. Zarar: Dampingle veya sübvansiyonlu ithalatın üretim dalı üzerindeki etkisini gösterir. Bir üretim dalında maddi zarar, maddi zarar tehdidi veya bir üretim dalının kurulmasının fiziki olarak gecikmesi zarar olarak kabul edilir.

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Beşiktaşlılar Mahallesi Boşna Bulvarı No:43
34680 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 004 24 07
Tic.Sic.No: 53821 www.demirdokum.com.tr

C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA

C- 1 GENEL

1. Firma bilgileri:

Firma Unvanı : TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
Adres : Atatürk Mahallesi. Meriç Caddesi No:1/4 34758 Ataşehir / İSTANBUL
Telefon : 216 - 5162000
Faks : 216 - 5162001
KEP Adresi : turkdemirdokum@hso3.kep.tr
E-posta : info@demirdokum.com.tr
İnternet adresi : www.demirdokum.com.tr

2. Firmada konuyla ilgili yetkili kişinin bilgileri:

Adı Soyadı : ***
Unvan : ***
Adres : ***
İş Telefonu : ***
Cep Telefonu : ***
Faks : ***
E-posta : ***

3. Firmanız bu konularda bir temsilci ile çalışıyorsa, söz konusu kişiye ait bilgiler:

Adı Soyadı :
Unvan :
Adres :
İş Telefonu :
Cep Telefonu :
Faks :
E-posta :

Başvurunun temsilci vasıtasıyla iletilmesi halinde başvuru evrakına, yetki belgesinin ve yetki belgesini imzalayan başvuru sahibi firma yetkilisinin temsilci atamaya yetkili olduğunu tevsik eden güncel tarihli belge veya belgelerin eklenmesi gerekmektedir.

Bu yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde tüm yazılı ve sözlü iletişim, söz konusu eksiklik tamamlanıncaya kadar, yalnızca başvuru sahibi firma ile tesis edilecektir.

4. Firmanızı bu konularda temsil etmek üzere yetkilendirilmiş hukuk müşaviri veya mali müşavir varsa isim ve adres bilgileri (temsil veya yetki belgesi eklenmelidir):

Yoktur

5. Hissedarlarınız ve payları:

Vaillant Saunier Duval Iberica (100%)

6. Firmanızın kısa tarihçesi:

Isıtma, su ısıtma ve iklimlendirme sektörlerinde faaliyet gösteren DemirDöküm 1954 yılında İstanbul'da kurulmuştur. DemirDöküm; kuruluşundan bugüne geçen süre içerisinde Türk sanayisinin gelişmesine katkılarda bulunmuş, birçok yeni yatırımı hayata geçirmiş, tüketicisine üstün teknoloji sunmuş, sektördeki kaliteyi her geçen gün yükseltmiştir.

Türk tüketicisi, ısıtma sektöründeki birçok cihaz, sistem ve hizmetle DemirDöküm aracılığı ile tanışmıştır. Türkiye' de ilk döküm radyatör, kazan, soba, kat kaloriferi, şofben, panel radyatör ve kombi üretimini gerçekleştirmiş olan firmamızın markası "ısı konforu" ile özdeşleşmiştir.

DemirDöküm, müşterilerine mühendislik alt yapısı kuvvetli ve yaygın bayi teşkilatı ile hem ürün satışı hem de anahtar teslim sistem sunumu konularında hizmet vermektedir. Ayrıca, güçlü servis teşkilatı ile de müşteri memnuniyetini daima ön planda tutarak, satış sonrası hizmetlerini çok hızlı bir şekilde karşılamaktadır.

DemirDöküm, bugün yaygın yetkili satıcı, yetkili servis ve satış noktası ağı ile Türkiye ısıtma sektöründe lider konumdadır.

2007 yılında dünya ısıtma sektörünün lider firması Vaillant Group bünyesine katılan DemirDöküm, bu birleşmenin de katkısı ile iç pazardaki liderliğine, ihracattaki önemli atılımlarını da eklemektedir.

DemirDöküm Ar-Ge çalışmaları kapsamında yapılan projelerde, DemirDöküm Ar-Ge mühendisleri tarafından tasarlanan yazılım ve donanım kullanılmakta olup, gelişen ve değişen tüketici ihtiyaçlarının en yüksek seviyede karşılanması hedeflenmektedir.

Stratejik olarak çevre, verimlilik, yenilebilir ve alternatif enerji kaynaklarının kullanımı, sistem yaklaşımı ile kişisel çözümler üretme ve otomasyon-iletişim teknolojisinin ürünlere uygulanmasıyla beraber güneş enerjisi sistemleri, kaskad çözümler ve akıllı kontrol sistemleri temel Ar-Ge konuları arasındadır.

DemirDöküm'ün Türkiye'de sektöründe sunduğu ilkler:

İlk Döküm Radyatör

İlk Panel Radyatör

İlk 25mm Hatveli Panel Radyatör

İlk Döküm Kazan

İlk Şofben

İlk Poliüretan Gövdeli Termosifon

İlk Kombi

İlk Yoğuşmalı Kombi

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi, Boşnak Bulvarı No: 48
34688 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 076 004 24 25
Tic. Sic. No. 53871 www.demirdokum.com.tr

İlk Gaz Yakıtlı Soba

İlk ISO 9002

İlk 10 yıl garanti (Panel Radyatör)

7. Firmanızın faaliyet sahası ve imalatını ve/veya ticaretini yaptığı ürünler:

Isıtma ve soğutma ürünleri. Kombi, Şofben, Termosifon, Isı Pompası, Klima, Panel radyatör, Merkezi Isıtma ve Soğutma ürünleri.

8. Firmanızın iç hiyerarşik ve kurumsal yapısını şema yardımıyla gösteriniz. Söz konusu şemada firmanızın, gerek yurt içi gerekse yurt dışı piyasalarda faaliyet gösteren soruşturma konusu ürünün üretim, pazarlama, satış ve dağıtımıyla ilgili tüm birimlerinin yer alması gerekmektedir.

Organizasyon Şemasını ekte bulabilirsiniz. (Ek-1)

9. Benzer ürünün imalat ve satışındaki ortaklıklarınızı (hammadde tedarik eden, ilgili ürünü girdi olarak kullanan veya dâhili ve harici ticaretini yapan bağlı veya ortak şirketleriniz), iştiğal alanlarını belirtmek suretiyle listeleyiniz.

Yoktur

10. Firmanızın varsa son üç yıla ait faaliyet veya yıllık yayınlanmış raporlarını ekleyiniz (bağlı olunan holding varsa ve raporlar konsolide olarak hazırlanıyorsa holdingin de faaliyet raporları tedarik edilebilir).

3 yıllık TTK raporları Ek-2'de bulunmaktadır.

11. Firmanızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin nerede tutulduğunu belirtiniz.

Kurumsal kaynak planlama programı ERP (SAP) sisteminde bulunmaktadır.

12. Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında kullanmakta olduğunuz muhasebe programı veya programları hakkında kısaca bilgi veriniz (Hangi program hangi bilgi için kullanılıyor?).

Kurumsal kaynak planlama programı ERP (SAP) sisteminde bulunmaktadır.

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Beşiktaşlılar Mahallesi Beşiktaş Bulvarı No: 43
34088 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 871054 24 31
Tic.Sic.No: 13031 www.turkdemir.com.tr

D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI

Yerli üretim dalı, benzer malın Türkiye'deki tüm üreticilerini veya bu malın Türkiye üretiminin önemli bir bölümünü gerçekleştiren üreticileri ifade eder.

Başvuruda bulunacak yerli üreticilerin Yönetmeliğin 17 ila 20 nci maddeleri çerçevesinde aşağıda sayılan yeterlilikleri **birlikte** sağlamaları gerekmektedir:

- a) **Başvuruda Bulunma Yeterliliği:** Tamamlanmış son mali yıl itibariyle **Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %25'inden** fazlasını gerçekleştiren yerli üretici veya üreticilerin başvuruda bulunma hakları mevcuttur. Başvuruda bulunma yeterliliğinin değerlendirilmesinde başvuru sahibi yerli üretici veya üreticilerin, başvuruyu aktif ve pasif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin ve Bakanlıkça Türkiye toplam benzer ürün imalatına yönelik tespit edilen diğer yerli üretici veya üreticilerin verileri dikkate alınır.
- b) **Zarar İnceleme Yeterliliği:** Bu formu doldurarak başvurularını ileten yerli üretici veya üreticiler ile başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin tamamını veya önemli bir bölümünü gerçekleştirdiklerini tevsik etmeleri gerekmektedir. Üretici sayısının çok fazla olduğu dağınık sanayilerde başvuruya destek veya muhalefet seviyelerinin tespitine ilişkin kararlar istisna teşkil etmek üzere söz konusu yeterlilik eşiği, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden az olamaz. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin destek dilekçelerine başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde eklemeleri gerekmektedir.

Başvuruya karşı çıkan üreticilerin mevcut olması halinde, başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticilerin toplam benzer mal üretiminin; başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticiler ile başvuruya karşı çıkan üretici veya üreticilerin toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden fazla olması gerekmektedir.

Başvuruda bulunma veya zarar inceleme yeterliliklerinin sağlanmaması halinde başvuruya yönelik inceleme Yönetmeliğin 19 uncu maddesinin beşinci fıkrası çerçevesinde sonlandırılır.

Soruşturma esnasında başvuru sahibi yerli üreticilerin yerli üretim dalını temsili haiz olmadığına ilişkin bilgilere ulaşılması halinde soruşturmanın önlemsiz olarak kapatılmasını da içeren hukuki sonuçların değerlendirmeye alınması söz konusu olabilmektedir. Bu nedenle, yerli üretim dalı hakkında detaylı bilgi edinmek amacıyla sektörel değerlendirme yapılması gerekmektedir. Söz konusu değerlendirmede, desteğini aramadığınız veya almadığınız firmalara ilişkin bilgiler de büyük önem taşımaktadır.

D-1 GENEL

1. Ayır başvuru formu doldurmak suretiyle başvuruda bulunan veya bulunacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

Yoktur

2. Varsa başvuruyu destekleyen ancak başvuruda bulunmayacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

3. Bilinen diğer yerli üreticilerin unvan ve adreslerini belirtiniz (Başvuruda bulunan veya başvuruyu destekleyen üreticiler dışındaki üreticiler). Yoktur

4. İlgili üretim dalındaki meslek kuruluşlarının (üretici birliği, dernek vb.) varsa unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini belirtiniz. Söz konusu meslek kuruluşlarına üye olan firmaların isim ve unvanları ile üyelerin toplam Türkiye üretimi içindeki payı hakkında bilgi veriniz.

Dosider: Balmumcu, Barbaros Bulvarı Bahar Sok.No:2 D:13 Beşiktaş Tel: 0212 273 0305

D-2 BAŞVURUNUN TEMSİL NİTELİĞİ

1. Başvurunun temsil niteliği (çok sayıda üretici olduğu durumlarda aşağıdaki tablo bilindiği ölçüde ve ortak cevaplanmalıdır):

Tablo D-2.1 Başvurunun Temsil Niteliği ¹			
		Son tamamlanmış mali yıl içinde benzer ürün üretim miktarı (Birim belirtiniz.)	Türkiye toplam benzer ürün üretimi içindeki payı (%)
Firmanız		***	***
Başvuruda bulunan/aktif destekleyen üreticiler	Üretici Unvanı		
	Üretici Unvanı		
Başvuruyu pasif olarak destekleyen üreticiler	***		

Diğer üreticiler	Üretici Unvanı		
	Üretici Unvanı		
Toplam Türkiye üretimi*		***	%100

¹: Firmanız ile başvuruda bulunan veya aktif destekleyen üreticilerin Türkiye toplam benzer ürün üretimi içindeki payının %50'nin üzerinde olması gerekmektedir.

*2023 dosider envanter verilerine Dosider'e üye olmayan firmaların tahmini adetleri eklenmiştir.

D-3 BAŞVURUYA KONU ÜLKE(LER)DEN VEYA DİĞER ÜLKELERDEN İTHALAT

1. Firmanız veya ortakları başvuru konusu ürünün aynı zamanda ithalatını yapıyorsa, menşe ülkesini belirtmek suretiyle son üç yıldaki ithalat miktar ve değerini tablo halinde gösteriniz ve ithalatınızın nedenlerini açıklayınız:

Türk Demir Döküm Fabrikaları A.Ş. olarak ürünün ithalatını yapmamaktayız.

İthalat yapılmadığı için tablo boş bırakılmıştır.

Tablo D-3.1 Firma İthalatı ¹										
Ülke Grupları	Ülkeler	Ürün Tipi ve Özellikleri	Cari Yıl-3		Cari Yıl-2		Cari Yıl-1		Cari Dönem (3/6/9 Ay) ²	
			Miktar	Değer	Miktar	Değer	Miktar	Değer	Miktar	Değer
Başvuru Konusu	A Ülkesi									
	B Ülkesi									
	... Ülkesi									
Diğer Ülkeler	C Ülkesi									
	D Ülkesi									
	... Ülkesi									

¹: Miktar ölçüsünü ve para birimini belirtiniz.

². Başvuru formunda yer alan cari dönem, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

D-4 BAŞVURUYA KONU ÜRÜN PAZARI HAKKINDA BİLGİ

1. Başvuru konusu üründe/benzer üründe Türkiye pazarının büyüklüğü ve yapısı hakkında bilgi veriniz. Piyasadaki talep belirli ürün tiplerinde yoğunlaşıyor mu? Yoğunlaşıyorsa nedenlerini belirtiniz.

Şikayet konusu üründe pazar büyüklüğünün adet bazında 110.000 adet civarı olduğu tahmin edilmektedir. Genellikle 11 ve 14 litre kapasiteli doğalgazlı hermetik cihazlarda talep yoğunlaşmaktadır. Bu cihazda yoğunlaşmasının nedeni Türkiye'deki alt yapı ve kullanıcı ihtiyacını karşılamasıdır.

2. Başvuruya konu üründe dünyada büyük ihracatçı olan ülkeleri belirtiniz. Bu ülkelerin neden ön plana çıktığı hakkında bilgi veriniz (Üretim hacmi, ürün kalitesi, fiyatları, teknolojileri vb. yönünden).

Ürün maliyetini oluşturan en önemli girdiler hammadde, işçilik ve enerji maliyeti olarak kabul edilebilir. Bu 3 kalemden de yerli üreticiler, ülkemiz ve Çin Halk Cumhuriyeti' nin girdi maliyetlerindeki farklılığın bir sonucu olarak, rekabet açısından dezavantajlı bir durumdadır.

3. Benzer ürünün firmanız dışında kalan yerli üreticilerinin üretim miktarı, teknolojisi ve pazardan aldığı pay hakkında bilgi veriniz.

Pazarda bulunan rakip ürünler ile ürünümüz benzer özellikler ve teknolojik yapıdadır

4. Başvuruya konu ürünün ithalatçıları ve ne amaçla ithalat yaptıkları hakkında bilgi veriniz.

Şikayete konu olan ürünün başlıca ithalatçıları Goldtherm, Daxom, Termodinamik 'dir. Anti-damping'in uygulanması ile birlikte Çin menşeli ürünleri SKD yöntemiyle ürettikleri düşünülmektedir. Bunun sebebi mevcut yerli üreticiler ile bilinen Çin menşeli üreticilerin ürün tasarımlarının ve teknolojilerinin benzerliğidir.

5. Başvuruya konu ürünün/benzer ürünün nerelerde kullanıldığı ve kullanıcıları hakkında bilgi veriniz.

Şikayete konu olan ürün, konut ve işyerleri gibi nihai tüketici kullanımının yoğun olduğu alanlarda sıcak su ihtiyacını karşılamak için kullanılmaktadır.

6. Başvuru konusu ürünü üretmekle birlikte doğrudan ya da dolaylı olarak başvuruya konu ürünün ithalatını yapan başka firmalar var mıdır? Varsa bu firmaların unvanları ile birlikte ithalatı doğrudan kendilerinin mi yoksa dolaylı bir şekilde mi yaptıklarına dair bilgi veriniz. Dolaylı olarak ithalat yapan firmalar varsa, bu firmalara gelen malları direkt olarak ithal eden firmaların unvanlarını belirtiniz.

Şikayete konu olan ürünün başlıca ithalatçıları Goldtherm,Daxom,Termodinamik 'dir. Anti-damping'in uygulanması ile birlikte Çin menşeli ürünleri SKD yöntemiyle üretim yaptıkları düşünülmektedir.

E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN

E-1 BAŞVURU KONUSU ÜRÜN/BENZER ÜRÜN TANIMI VE ÖZELLİKLERİ

1. Başvuruya konu ürünün gümrük tarife istatistik pozisyonunu (GTİP) yazınız:

Şofben: 8419.11.00.00.00

2. Başvuruya konu ürünün ve benzer ürünün adı, tanımı ve kullanım alanlarını açıklayınız:

Şofbenler-Gazla çalışan anında su ısıtıcıları.

3. Benzer ürünün teknik özellikleri hakkında bilgi veriniz. Örneğin başvuru konusu ürün sentetik filametten dokunmuş bir kumaş ise ürünün teknik tanımı kullanılan %66 polyester, %30 yün, %4 likra gibi girdinin miktarını ve yüzdesini, atkı ve çözgü sayısını, gram/m²'sini, boyalı olup olmadığını vb. içermelidir. Bunun dışında ürünü tanımayı sağlayıcı, maliyet yapısını etkileyici diğer teknik özellikler varsa bunları da belirtiniz.

Bir şofben gazı ve suyu kontrol eden bir valf sistemi, bu gazı yakan bir brülör, oluşan ısıyı geçmekte olan suya transfer eden eşanjör ve oluşan yanmış gazı transfer eden davlumbaz yada fanlı atık sisteminden oluşur. Bu ürün, bir çelik gövde ile kapatılır ve cihaz üzerindeki kontrol sistemleri ile (elektronik ya da mekanik) kontrol edilir.

4. Firmanızın benzer üründe kullandığı ürün kodlama sistemi hakkında bilgi veriniz. Kodlamada kullanılan harf ve rakamsal eklerin ne anlama geldiğini detaylı biçimde belirtiniz. Örneğin, "BCI26175300 kodunun ilk iki karakteri (BC) bisikleti, üçüncü karakteri (I) dış lastiği, dört ve beşinci karakteri (26) dış lastiğin çapını, altı ila sekizinci karakterler (175) lastiğin genişliğini ve son üç karakter (300) lastiğin desen kodunu göstermektedir." şeklinde tanımlama yapılmalıdır.

Şirketimiz B sınıfı olarak bacalı ve C sınıfı hermetik şofbenler üretmektedir. Bacalı şofbenler taze havayı ortamdan almakta ve atık gazı doğal çekiş yolları ile bacadan atmosfere atmaktadır. C sınıfı hermetik cihazlar ise taze havayı ortamdan bağımsız olarak bir boru vasıtasıyla dışarıdan almakta ve yine başka bir boru ile ve fan desteği ile atık gazı dışarı atmaktadır. Cihazlarımız iç piyasada L (Low NOx ürün kısaltılması) başlangıç kodu ile tanımlanmaktadır. Bu kodun arkasından cihazın gücü (KCal/dk olarak) verilmektedir. Son kod ise cihazın kontrol sisteminin yapısını tanımlamaktadır. SE standart elektronik ateşlemeli, SEI pilotsuz elektrik ateşlemeli, SH standart hidrogenerator ve F fanlı hermetik kodlarını kullanmaktadır. İç piyasada hakim ürün L 275 F kodu ile tanımlı cihazlardır.

5. Üretiminde farklı teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle farklı ürün olarak kabul edilen ancak, firmanızca üretilen maddeyi bire bir ikame eden diğer maddeler varsa belirtiniz.

Kombi, termosifon, güneş enerjisi destekli sistemler ya da elektrikli ani su ısıtıcısı bu ürünün yerine geçebilmektedir.

6. Mümkünse ürünü tanıtıcı numune, katalog, teknik kitap, resimli broşür vb. sağlayınız.

Ek-3'te sunulmuştur.

7. Son 3 tamamlanmış mali yıla ve cari yıla ait geçerli **kapasite raporunun** fotokopisini başvuruya ekleyiniz. Firmanızın üretim faaliyetini kaç vardiya üzerinden gerçekleştirdiğini belirtiniz.

Ek-4'te sunulmuştur.

E-2 BAŞVURUYA KONU ÜRÜNÜN/BENZER ÜRÜNÜN ÜRETİM SÜRECİ

1. Benzer ürünün üretim teknolojisini ve üretim sürecini (gerekirse şema yardımıyla) anlatınız.

Şofben üretim süreci , giriş kalite onayı almış malzemelerin üretim planına göre ilgili hatlara transferi ile başlar. Üründe kullanılan boyalı ve boyasız sac parçalar Parça üretim tesisimizde bulunan presler ile üretilerek toz boya tesisimizde boyanır ve montaj hatlarımıza sevk edilir. Eşanjörlerimiz ise lamel dizme hatları , tünel fırında kaynaklama ,Alüminyum boya kaplama sonrası gerekli testlerden geçirilerek montaj hatlarına sevk edilir.

Montaj hatlarımız yıllık müşteri talebine göre belirlenen takt zamanlarına göre istasyonlara bölünmüştür. İstasyonda yapılacak olan işler iş akış sıralarına göre belirlenir.Montaj hatlarımızda AMS + (Assembly management system) ile üretim yapılmaktadır. Bu üretim sistemi ile tüm operasyon adımları kontrol edilebilmekte ve eksik adım olması durumunda ürüne bir sonraki noktada işlem yapılamamaktadır. Montaj arabaları RFID sistem ile ürünlerle eşleştirildiği için bütün işlemler eksiksiz olarak tamamlanmadan ürün araba üzerinden alınamaz.

Montaj süreci alt şasi üzerine gerekli parçaların montajı ile başlar ve belirlenen iş adımları ve dengelemelere göre devam eder. Ara noktalarda güvenlik parçaları (gaz parçaları) ile ilgili kontrol noktaları bulunmaktadır. Montajı tamamlanan ürünler son kontrol test standlarında belirlenen talimatlar doğrultusunda % 100 kontrol edilir. Testi geçen ürünler ambalajlanarak depoya sevk edilir.

İlgili üretim süreci ve iş akışları ayrıca Ek-5'te verilmektedir.

2. Firmanız tarafından kullanılan üretim teknolojisi ile başvuru konusu ülke(ler)de kullanılan üretim teknolojisi arasında farklılık varsa bilindiği ölçüde açıklayınız.

Hermetik ürünlerin eşanjörü ve Bacalı ürünlerde kullanılan gaz valfi tamamen kendi ürünlerimize özel olarak ArGe mühendislerimiz tarafından tasarlanmıştır.

3. Ürün üretiminde kullanılan başlıca hammadde ve diğer girdileri yazınız. Bu girdilerin nerelerden (yurt içi veya yurt dışı) temin edildiğini ve tercih sebebini belirtiniz.

- ***
- ***
- ***
- ***

4. Önlemin yürürlüğe girmesinden bugüne kadar geçen 5 yıllık sürede gerçekleştirdiğiniz teknolojik yenilik ve gelişme varsa belirtiniz.

- Eşanjör Lehimleme Prosesi: Yeni bir tünel fırın yatırımı ile verim artışı, enerji tasarrufu ve daha kaliteli eşanjör üretimi gerçekleştirilmektedir.
- Eşanjör Alüminyum Kaplama Prosesi: Yatırımı yapılan yeni alüminyum kaplama tesisi ile daha iyi bir yüzey hazırlama, tüm yüzeylerde homojen bir şekilde Alüminyum Kaplama ve optimize edilmiş kirlenme prosesi sayesinde enerji tüketimi optimize edilmiştir.
- Montaj trolleylerinin geri dönüşü için konveyör yerine AGV (Auto Guided Vehicle) teknolojisi kullanılmıştır.
- Gaz yolu test standı ile hava kullanılarak manifold ve gaz valfi bağlantısının sızdırmazlık kontrolü ve brülör basıncı ayarlanma işlemi yapılarak verim iyileşmesi sağlanmıştır.

5. Aynı teknoloji ve aynı üretim bandında (gerekli değişiklikler yapılarak) önlem konusu ürün dışında farklı ürünlerin üretilmesi mümkün müdür? Eğer bu mümkün ise, önlem süresince aynı üretim bandında üretilen önlem konusu ürünün payında nasıl bir değişiklik olmuştur? Belirtiniz.

Pazarın ihtiyaçları doğrultusunda genel ürün konseptine bağlı kalmak koşulu ile farklı marka (Demirdöküm, Vaillant, Protherm gibi) model ve kapasitelerde üretim yapılabilmektedir.

E-3 HAKSIZ REKABET YAŞANAN ÜRÜN TİPLERİ

1. Firmanızca üretilen başvuru kapsamındaki ürünlerin tamamını temel gruplar veya tipler itibariyle aşağıdaki tabloda listelleyiniz ve ayrıca haksız rekabetin en yoğun hissedildiği tipleri "X" ile işaretleyiniz:

Tablo E-3.1 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri			
Ürün/tip kodu ve ismi	Ürün/tip teknik özellikleri	Ürün/tip kullanım alanları	Haksız rekabet yaşanan tipler
L 275 SH	11 lt. bacalı şofben-pilot alevli	Kullanım suyu hazırlama	
L 275 SE	11 lt. bacalı şofben-elek.ateşlemeli	Kullanım suyu hazırlama	
L 275 SEI	11 lt. bacalı şofben-Pilotsuz	Kullanım suyu hazırlama	
L 275 F	11 lt. Şofben Fanlı	Kullanım suyu hazırlama	X
L 325 F	14 lt. Şofben Fanlı	Kullanım suyu hazırlama	X
MAG 125	12 lt. Şofben Fanlı	Kullanım suyu hazırlama	x

2. Önlem konusu ülke(ler)den ithal edilen başvuru konusu ürünün tipleri arasında firmanızca üretilmeyen tipler varsa belirtiniz ve üretilmeme nedenlerini açıklayınız.

Şofbende ABD-Japonya pazarında talep edilen yoğunlaşmış şofbenler ve 20-30lt. kapasiteli ürünler üretilmemektedir. Bu ürünlerin maliyeti şofben ürün segmentinin üzerinde olduğu ve bu sebeple yüksek kapasite ve yoğunlaşmış ürün talebi başka ürün gruplarına kaydı için üretimimiz bulunmamaktadır

3. Önlem süresi içerisinde talepte ikame ürünlere doğru herhangi bir tercih söz konusu mudur? Eğer söz konusu ise sebeplerini belirtiniz.

Önlem süresince ikame ürünlere doğru bir talep kayması mevcut değildir.

E-4 ÜRÜNÜN DAĞITIM SİSTEMİ VE SATIŞ KANALLARI

1. Benzer ürünün ve başvuruya konu ürünün iç piyasadaki dağıtım kanallarını tarif ediniz. Örneğin; [üretici→distribütör→toptancı→endüstriyel son kullanıcı] veya [üretici→toptancı→tüketici] gibi.

Üretici>Toptancı>Satış Noktası>Tüketici

Üretici>Yapı Market>Tüketici

Üretici>Perakendeci (Taahhütçü bayi)>Tüketici

2. Doğrudan veya ilişkili firmanız/firmalarınız aracılığıyla yapılan satışlarınızda siparişin alınışından ilk bağımsız alıcıya satışın gerçekleşmesine ve malın teslimine kadar olan süreci anlatınız.

Yetkili satıcıdan sipariş formu üretici firmaya iletilir. Yetkili satıcı; toptancı, yapı market ya da perakendeci statüsündedir. İletilen sipariş formuna istinaden ürünler sevk edilmek üzere hazırlanır. Ürünler stoklarda ise hemen sevk planına dahil edilir, değilse üretim programına bekleyen siparişler ile ilgili bilgi verilir. Ürünler sevk edilmeye hazır olduğunda yetkili satıcının deposuna sevk edilir. Sevk edilen nokta toptancı ise aynı süreç toptancı ile alışveriş halinde olan satış noktası arasında da gerçekleşir. Satış noktasından son kullanıcıya satış gerçekleştirilir.

3. Faturalama ve ödemenin ne şekilde yapıldığını anlatınız.

Faturalama; iletilen sipariş formundaki ürünlerin stokta olup, bayiye sevk edilmesi ile birlikte gerçekleşir. Ödeme şekli nakit, 30-60-90-120 ve 150 gün vadeli olacak şekilde yetkili satıcının talep ettiği ödeme koşuluna göre gerçekleşir. Bu ödeme koşulu nakit ve kredi kartı olduğu gibi DBS (Doğrudan Borçlandırma Sistemi) ile de gerçekleştirilebilir.

4. Değişik müşteri türlerine (toptancı, perakendeci, endüstriyel kullanıcı vs.) yapmış olduğunuz satış miktarını son tamamlanmış mali yıl için aşağıdaki tabloyu doldurarak gösteriniz.

Tablo E-4.4 Satışların Dağılımı					
Satış (Son tamamlanmış mali yıl*)	Toptancı Taahhütçü	OEM	İhracat	İç Piyasa (VTR)	Toplam
Satış miktarı (adet)	***	***	***	***	***
Satış değeri (TL)	***	***	***	***	***
Ortalama birim fiyat (TL)	***	***	***	***	***
Ciro içindeki pay (%)	***	***	***	***	***

*2024 Haziran kapanış adetlerine göre doldurulmuştur

E-5 FİYAT TESPİTİ

1. Başvuruya konu üründe ve benzer üründe satış fiyatlarını etkileyen unsurları ayrıntılı olarak belirtiniz. Bu konuda, örneğin müşteri türüne (perakendeci, toptancı, nihai kullanıcı vs.) veya sipariş tutarına göre indirimler yapılıyorsa bu indirimlerin oranını, girdi ve taşıma (yurt içi, yurt dışı) maliyetlerinin fiyatlar üzerindeki etkisini belirtiniz.

*** Firma Gizli Bilgi

2. Benzer üründe piyasada oluşan **makul kar oranı** (ürünün sınai maliyeti/alış fiyatına eklenen kar oranı) ne kadardır?

Makul kar oranı %10'dur.

3. Fiyatlar, fiyat listeleri temelinde belirleniyorsa fiyat listesinin bir örneğini ekleyiniz. Müşteriye nihai fiyatın belirlenmesinde fiyat listesinin nasıl kullanıldığını açıklayınız.

Yetkili satıcı alış fiyatları ekte belirtilen aylık uygulama fiyat listesinde belirtilmiştir. Aylık yayınlanan toptancı-taahhütçü fiyat listesi örneği Ek-6'da sunulmuştur.

4. Fiyat listeleri kullanılmıyorsa, satış müzakereleri sırasında nasıl ve hangi temelde fiyatın belirlendiğini açıklayınız. Eğer satış temsilciniz standart bir sözleşme kullanıyorsa bir örneğini ekleyiniz.

Fiyat listesi kullanılmaktadır.

5. Eğer üçüncü ülke(ler)den başvuruya konu ürünü satın almışsanız, söz konusu ürünün yeniden satış fiyatının nasıl tespit edildiğini, firmanızca üretilen ürünlerin fiyat yapısı içerisinde söz konusu ürünlerin nasıl yer aldığını açıklayınız.

Ürün firmamızın kendi üretim tesislerinde üretilmekte olup, farklı bir ülkeden ithal edilmemektedir.

6. Ürün yelpazesinde ortalama birim fiyatın değişmesine yol açabilecek önemli bir değişiklik olduysa açıklayınız.

Ürün yelpazesindeki ortalama birim fiyatların değişimine yol açan en büyük etken döviz kurlarında ve sac malzemesinin, bakır boru, fan, eşanjör gibi temel bileşenlerin birim fiyatlarında ve gümrük vergilerinde yaşanan artıştır. Özellikle bakır, işçilik ve enerji maliyetlerindeki artış son dönemde toplam maliyet artışındaki en önemli etkenlerdir.

7. Distribütörlük, acentelik, bayilik anlaşmanız/sözleşmeniz var ise söz konusu anlaşmanın/sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz.

Yetkili satıcı sözleşmesi Ekte-6'da sunulmuştur. *** Firma Gizli Bilgi

8. Kısa ya da uzun dönemli sözleşme temelinde satışınız var ise söz konusu sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz. Sözleşme hükümleri çerçevesinde aşağıdaki soruları cevaplayınız:

a) Sözleşmenin ortalama süresi ne kadardır?

*** Firma Gizli Bilgi

b) Sözleşme süresince fiyatlar yeniden müzakere edilebilir mi?

*** Firma Gizli Bilgi

c) Sözleşme; fiyatı, miktarı veya her ikisini belirliyor mu?

*** Firma Gizli Bilgi

d) Sözleşmenin karşılanma veya karşılanmama şartları var mı?

Ekte (Ek-7) belirtilen sözleşmede karşılanma ve karşılanmama şartları belirtilmiştir.

9. Müşterilerinizi ve yıllık satış miktarınızı belirtiniz. Dampingli/Sübvansiyonlu ithalat nedeni ile müşteri kaybınız ya da belirli müşterilerinizde önemli miktarda satış kaybınız oldu ise dönemler itibariyle bahse konu müşterilerinize olan satışlarınızı listeleyiniz.

Uygun fiyatlı gelen ithal ürünler nedeniyle pazardaki rekabet gücümüz düşmektedir.

10. Satış sonrası hizmetlerin (teknik destek, garanti vb.) her birini tarif ediniz, söz konusu hizmetlerin hangi koşullarda yerine getirildiğini ve nasıl fiyatlandırıldığını (satış fiyatının içinde mi yer alıyor yoksa ayrı mı fiyatlandırılıyor) belirtiniz. Satış sonrası hizmetin tüm müşteriler için aynı temelde geçerli olup olmadığını veya müşteriyle özel müzakere sonucunda belirlenip belirlenmediğini açıklayınız.

Tüm müşteriler için uygulanan satış sonrası hizmetler aynı temelde geçerlidir. Nihai tüketicinin satış sonrası müşteri hizmetlerini aramasını takiben belirlenen randevu gününde bayiler tarafından ürünün montajı gerçekleştirilip ve ilk çalıştırmayı servis yapmaktadır.

Not: Fason üretim satışlarında montaj gideri, garanti gideri, satış indirimi ve ciro primi uygulanmamaktadır.

11. Son 3 aylık dönemde en büyük müşterinize yaptığınız başvuru konusu ürün satışlarına ilişkin her ayın ilk haftasına yoksa ikinci haftasına ait fatura örneklerini ekleyiniz.

Fatura örnekleri Ek-8'de sunulmaktadır.

E-6 BENZER ÜRÜN

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ALUMİNİUM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Boşnak Çiftliği No: 13
34698 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 804 70 87
Tic. Sic. No: 53255 www.tdsk.com.tr

1. Firmanız tarafından üretilen ürün ile başvuruya konu ülke(ler) tarafından ya da diğer ülkeler tarafından ihraç edilen ürünün teknik ve fiziki özellikleri ile üretim metodu açısından benzerliklerini ve varsa farklılıklarını ayrıntılı olarak açıklayınız.

DemirDöküm olarak kendi üretimimiz eşanjör ile şofben üretirken, şikayete konu üreticilerin SKD yöntemiyle üretim yaptığı düşünülmektedir.

2. Firmanız tarafından üretilen ürün ile ithal benzer ürün arasında kullanım alanları, dağıtım kanalları, müşteriler ve hitap ettiği pazarlar ile ikame edilebilirlik bakımından benzerlikleri ve varsa farklılıkları belirtiniz.

Firmamız tarafından üretilen ürünler ile Çin üretimi ürünler aynı pazar, dağıtım kanalı ve son kullanıcıya hitap etmektedir.

3. Firmanızca üretilmeyen ürün tipleri varsa belirtiniz. Bu tiplerin bildiğiniz diğer yerli üretici firmalarca üretimi varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Yoğuşmalı ve 20L üzeri kapasiteli ürünler firmamızca üretilmemektedir. Bu ürünlerin Türkiye’de bir üreticisi bulunmamaktadır. Pazarda talep oluşması durumunda üretilebilir.

4. Başvuru edilen ülkelerden ithalatın yoğunlaştığı ürün tiplerini belirtiniz.

10-14 l kapasite aralığındaki fanlı hermetik şofbenler

5. Bu ürün tiplerinde ithalatın tercih edilmesinin fiyat yanında başka nedenleri varsa belirtiniz.

Yoktur.

F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR

F-1 GENEL

1. Başvuru konusu ürünün menşe ülkeleri ve farklı ise ihracatçı ülkeleri:

Çin Halk Cumhuriyeti

2. Biliniyorsa başvuru konusu ürünün menşe/ihracatçı ülkedeki üreticileri, ihracatçıları ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

MTS China No:9 Xingchuangyi Road, Singapore Park. Wuxi Jiangsu China

Quandong Macro Gas App.Ltd.: Shunfeng Ind.Dev.Zone Shunde

Vanward El.Co It.:N:13 Jianya mid road Shunde

3. Biliniyorsa başvuru konusu ürünü, başvuruya konu ülkelerden ithal eden firmalar ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Esna Bulvarı No:44
34698 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 004 24 30
Tic.Sic.No: 53851 www.demirdokum.com.tr

İhraç fiyatı olarak en çok ihracat yapılan ülkenin veya ihraç fiyat ortalaması esas alınmalıdır. Veri, bilgi ve belgeler başvuruya eklenmelidir.

Bilinmemektedir.

Tablo G-2.1.ii Normal Değer- Üçüncü Ülkeye İhraç Fiyatı		
Normal Değer	Ürün Tipi 1	Ürün Tipi ...
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı		

- ii) Başvuruya konu ürün için başvuruya konu ülke koşullarındaki oluşturulmuş normal değer: Oluşturulmuş Normal Değer = Üretim (Ticari) Maliyeti + Net Makul Kâr'dır. Üretim maliyeti, mümkün olduğu ölçüde menşe ülkesindeki ekonomik koşullar göz önünde bulundurularak ve nesnel bir yöntem kullanılarak başlıca maliyet kalemleri itibarıyla hesaplanmalı ve yine mümkün olduğu ölçüde belgelerle desteklenmelidir. Makul kar, menşe ülkede ilgili sektör veya üründe geçerli olan tüm maliyetler çıktıktan sonra kalan net kar oranıdır.

Tablo G-2.1.iii Normal Değer- Oluşturulmuş							
Normal Değer (oluşturulmuş) (Bir birim ürün üretmek için) (Ölçü ve para birimini belirtiniz.)		Ürün Tipi: ...					
		Türkiye için				Başvuruya konu ülke için	
		Girdi Miktarı	Girdinin Birim Fiyatı	Birim Maliyet TL	Birim Maliyet \$	Birim Maliyet \$	Fiyat kıyası için açıklama
Direkt ilk madde ve malzemeler	***	***	***	***	***	***	***
	***	***	***	***	***	***	***
	***	***	***	***	***	***	***
Direkt işçilik		***	***	***	***	***	***
Genel üretim giderleri	Yardımcı madde	***	***	***	***	***	***
	Dolaylı işçilik	***	***	***	***	***	***
	Enerji	***	***	***	***	***	***
	Paketleme	***	***	***	***	***	***
	Amortisman	***	***	***	***	***	***
	Diğer genel üretim giderleri	***	***	***	***	***	***
Toplam üretim maliyeti (sınai)				***	***	***	***
Satış ve genel idari giderler			% ...	***	***	***	***
Finansman giderleri			% ...	***	***	***	***
Toplam üretim maliyeti (ticari)				***	***	***	***
Makul kâr			% ...	***	***	***	***
Fabrika çıkış aşamasında fiyat				***	***	***	***

Oluşturulmuş normal değerın değerlendirilmesi amacıyla, Türkiye'deki kendi maliyetlerinizi hem TL hem dolar bazında veriniz. Kendi maliyetlerinize kıyasla başvuruya konu ülke için üretim maliyet kalemlerini olabilecek en düşük tahmini değerlerini yazınız.

Tablo detayı Excel çalışma dosyasında verilmiştir.

Çalışma hazırlanırken şu yöntem izlenmiştir: Tablo 2023 Aralık değerlerine göre hazırlanmıştır. Enerji bedeli hesaplanırken ürünün operasyon gördüğü iş istasyonlarında tüketilen enerji bedeli (Elektrik, Su, Doğalgaz) toplamı ilgili istasyonlarda oluşan toplam üretim zamanına bölünerek birim enerji maliyeti hesaplanır. Bulunan birim enerji maliyeti ile ürünün bu istasyonlarda gördüğü operasyon süresi çarpılarak ürün başına düşen enerji maliyeti hesaplanır. Paketleme ve yardımcı madde kalemleri direkt malzeme içerisine dahil olduğu için ayrıca belirtilmemiştir.

Başvuruya konu ülkeye yönelik fiyat kıyaslaması için açıklama kısmına örneğin "işçilik maliyetleri Türkiye'deki işçilik maliyetlerine kıyasla %50 daha ucuzdur. Bu nedenle, işçilik maliyetleri %50 daha düşük hesaplanmıştır." şeklinde her bir kalem için açıklama giriniz.

G-3 TÜRKİYE'YE İHRAÇ FİYATI

1. Başvuruya konu ürünün Türkiye'ye ihraç fiyatlarını **son tamamlanmış mali yıl için** belirtiniz (mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir):

Rakip firmaların ihraç fiyatı bilinmemektedir.

Tablo G-3.1 İhraç Fiyatı		
	Ürün Tipi 1	Ürün Tipi ...
İhraç fiyatı		

2. Başvuruya konu ürünün ihracatçısı ile ithalatçısı arasında ortaklık veya telafi sözleşmesi varsa ve biliniyorsa taraflar arasındaki bu ilişkinin niteliğine ilişkin bilgi sununuz.

Bilinmemektedir.

G-4 FİYAT AYARLAMALARI VE DAMPİNG MARJI

1. Normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması için varsa farklılıkların giderilmesi gerekmektedir. Örneğin ihrac fiyatı, CIF teslim iken normal değer fabrika çıkışında teslim ise ihrac fiyatından harici navlun ve sigorta ile dâhili navlun ve diğer masrafların düşülmesi gerekmektedir.

Tablo G-4.1 Damping Marjı Hesabı				
(Son tamamlanmış mali yıl için) (Ölçü ve para birimini belirtiniz.)	Normal Değer		Türkiye'ye ihrac fiyatı	
	Tip 1	Tip ...	Tip 1	Tip ...
Birim fiyat	***			
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)			0	0
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)	0	0		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)				
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)	0	0		
İskonto veya komisyon (-)				
Vade farkı ayarlaması (-)				
Dâhili navlun (-)				
Diğer ayarlamalar (-)				
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	***			
Damping marjı (normal değer-ihrac fiyatı)				

G-5 DAMPİNGE İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR

Dampingin devam etmesi veya yeniden oluşmasının muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlem süresince önleme tabi ülke diğer üçüncü ülkelere dampingli ihracat yapıyor mu? Aşağıdaki tabloyu aynı veya benzer ürün tipi için doldurunuz. Aynı ve benzer tip bulunmadığı takdirde, gerekli ayarlamayı yapınız.

Bilinmemektedir.

Tablo G-5.i Üçüncü Ülkelere Damping		
(Ölçü ve para birimini belirtiniz.)	Üçüncü ülke ihrac fiyatı (normal değer)	Türkiye'ye ihrac fiyatı
Birim fiyat (CIF)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Ürün tipi ayarlaması (-) ¹		

FOB aşaması birim fiyat		
Damping marjı (normal değer-ihrac fiyatı)		

1: Yüksek fiyatlı ürün ile düşük fiyatlı ürün arasındaki fiyat farkı.

2. Önleme tabi ülkeye karşı dampinge karşı önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.

Bilgiye ulaşılamamıştır.

3. Önleme tabi ülke, diğer ülkelerde kendine pazar bulabiliyor mu?

Evet, ÇHC'den Dünyaya ihracat rakamlarına bakıldığında pazar erişim problemleri olmadığı görülmektedir.

4. Önleme tabi ülke için Türkiye pazarının önemi nedir? Önleme tabi ülke Türkiye piyasasını ne kadar iyi bilmektedir? Önleme tabi ülke ihracatçılarının, önlem konusu ürünün ithalatını ve ticaretini yapan Türkiye'de yerleşik ilişkili firma ya da firmaları veya distribütörleri bulunmakta mıdır? Varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Türkiye Avrupa'nın en önemli şofben pazarlarından biri olarak tüm üretici ülkeler açısından önemli bir pazardır.

G-6 DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması sonucu hesaplanan damping marjı, önleme tabi ülkenin üçüncü ülkelere dampingli ihracat yapıp yapmadığı, önleme tabi ülkeye karşı dampinge karşı önlem uygulayan diğer ülkelerin bulunup bulunmadığı ve önleme tabi ülkenin Türkiye piyasası hakkındaki bilgisine ilişkin bulgularınız kapsamında dampingin devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

(Yalnızca dampinge karşı önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı cevaplamayacaklardır. Bu kısım yerine "Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" kısmını cevaplayacaklardır.)

H-1 GENEL

Bu bölüm yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılması amacıyla yapılan başvurularda "G- Kısım Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" yerine yanıtlanacaktır.

Sübvansiyon, menşe veya ihracatçı ülkenin fayda sağlayan

- i) Doğrudan veya dolaylı mali katkısını ya da
ii) GATT 1994'ün XVI ncı maddesi çerçevesinde herhangi bir gelir veya fiyat desteğini

ifade eder.

Sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılabilmesi için sübvansiyonun, Sübvansiyonlar ve Telafi Edici Tedbirler Anlaşması'nın 3 üncü maddesinde belirtilen yasak sübvansiyonlardan olması ya da 2 nci maddesi çerçevesinde bir firma/firma grubu veya bir üretim dalı/üretim

dalı grubuna yönelik olduğunun tespit edilmiş olması ve aynı Anlaşmanın 8 inci maddesinde yer alan önlem alınamayan sübvansiyonlardan olmaması gerekir.

1. Menşe ya da ihracatçı ülkede uygulanan başvuru konusu sübvansiyonların (doğrudan kaynak transferi, vergi muafiyeti, vergi indirimleri, vergi erteleme, devlet tarafından sağlanan krediler, kredi garantisi, mal ve hizmetlerin kamu tarafından tedarik edilmesi, kamunun mal alımları, devletin öz sermaye temin etmesi, devletin verdiği borcu affetmesi vb.); içeriği, güncel olarak uygulanıp uygulanmadığı ve bu sübvansiyonların uygulanmasına olanak sağlayan yasal/fiili düzenlemelere ilişkin bilgi veriniz ve bu düzenlemelere ilişkin evrak sununuz.
2. Başvuru konusu sübvansiyonları veren kurum ve kuruluşların nitelikleri (merkezi/bölgesel/yerel hükümet kuruluşu, kamu kuruluşu, kamu iktisadi teşekkülü, kamu tarafından yetkilendirilen/yönlendirilen özel kuruluş vb.) hakkında bilgi veriniz.
3. Başvuruya konu sübvansiyonların verilmesi ile uygulama ilke ve yöntemlerini anlatınız.
4. Başvuru konusu sübvansiyon miktarı ile bu sübvansiyondan dolayı üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydaya ilişkin, sağlanabiliyorsa, mali yıllar itibariyle açıklama ve belgeleri sununuz.
5. Önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.

H-2 SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan menşe/ihracatçı ülkede uygulanan sübvansiyonların içeriği ve uygulanmasına ilişkin yöntemler, önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulayan başka ülkeler bulunup bulunmadığı ve sübvansiyon miktarı ile üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydanın bu sübvansiyondan kaynakladığına ilişkin bulgularınız kapsamında sübvansiyonun devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

I-GENEL

Bir üretim dalında zarar hali, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın söz konusu üretim dalı üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden kaynaklanmalıdır. Nihai gözden geçirme soruşturması kapsamında yerli üretim dalındaki zarar halinin tespitinde, "zararın devamı" veya "zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali" dikkate alınmaktadır. Zararın devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimali somut ve nesnel delillere dayandırılmalıdır.

Zararın devamı tespitinde, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacmi ve bu ithalatın iç piyasadaki benzer ürün fiyatları ile yerli üretim dalı üzerindeki etkileri incelenmektedir. Bu durumu ortaya koymak için; dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacminde mutlak olarak veya Türkiye üretim veya tüketimine göre önemli bir artış olup olmadığı, söz konusu ithalatın fiyatlarının Türkiye iç piyasadaki benzer ürün fiyatlarının altında kalıp kalmadığı veya bu fiyatları düşürücü ya da fiyat artışlarını engelleyici bir etki yaratıp yaratmadığının ortaya

konulması gerekmektedir. Ayrıca, dampingli veya sübvansiyonlu ithalatın; yerli üretim dalının satışlar, karlılık, üretim, pazar payı, kapasite kullanım oranı, yurtiçi fiyatların seyri, nakit akışı, stoklar, istihdam, ücretler, öz sermaye, yatırımları artırma yeteneği gibi göstergeleri üzerindeki olumsuz etkilerine ilişkin veriler sunulmalıdır.

Zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali tespitinde ise, Türkiye iç piyasasına dampingli veya sübvansiyonlu ithalatta büyük ölçüde artış ihtimalinin bulunduğu, ihracatçı ülkedeki benzer ürüne ilişkin stoklar, ihracatçı firmanın serbestçe elden çıkarılabilir kapasitesinde yakın dönemde önemli ölçüde artış beklenmesi ve ihracatçı ülkeden gerçekleşmesi beklenen ihracatın büyük oranda Türkiye piyasasına yönelmesine ilişkin deliller de ortaya konulmalıdır.

Ancak söz konusu faktörlerden biri veya birkaçında görülen veya görülmesi beklenen gelişmeler mutlak surette yerli üretim dalında zarar halinin devamı veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu hakkında kesin bir yargıya temel teşkil etmemektedir.

I-1 İTHALATIN MUTLAK GELİŞİMİ

İthalat verileri Türkiye İstatistik Kurumu'ndan (TÜİK) temin edilebilir (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>). Ticaret Bakanlığı internet sayfasında bulunan Dış Ticaret Verisi Edinme Rehberinden faydalanılabilir. Buradan sağlanamaması halinde, İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile temasa geçilebilir.

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi					
(kg/USD)		2021	2022	2023	2024 6 Ay
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar	35.110	43.657	60.091	30.779
	Değer	667.641	921.063	1.134.836	425.736
Başvuruya konu Çin Halk Cumhuriyeti'nden ithalat	Miktar	52	50	0	135
	Değer	1.339	212	0	1.868

*Kaynak: TUIK İthalat Verileri

I-2 İTHALATIN NİSPİ GELİŞİMİ VE PİYASA PAYI

İthalatın nispi gelişimini ortaya koymak için Türkiye tüketimi, firmanız ve diğer üreticilerin yurt içi satışları ile ithalatın toplamı olarak hesaplanabilir veya bir başka nesnel temel üzerine belirlenebilir. Daha sonra, Türkiye tüketimi içinde başvuruya konu ülkenin ve yerli üretimin payı hesaplanabilir.

Tablo I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı				
(Adet)	2021	2022	2023	2024/6
Genel İthalat Miktarı (a)	2.701	3.358	4.622	2.368
Başvuruya Konu Çin Ülkesinden İthalat Miktarı (b1)	4	4	0	10
Başvuruya Konu B Ülkesinden İthalat Miktarı (b2)				
Başvuruya Konu Ülkesinden İthalat Miktarı (b...)				
Başvuruya Konu Ülkelerden Toplam İthalat Miktarı (c)=(b1)+(b2)+(b...)	4	4	0	10
Başvuru Sahibi Firmanın Yurt İçi Satış Miktarı (d1)	***	***	***	***
Diğer Yerli Üreticilerin Yurt İçi Satış Miktarı (d2)	***	***	***	***
Türkiye Toplam Tüketim Miktarı (e)=[(a)+(d1)+(d2)]	***	***	***	***
Genel İthalatın Piyasa Payı [(a)/(e)] (%)	***	***	***	***
Başvuruya Konu A Ülkesi Piyasa Payı (b1)/(e) (%)	***	***	***	***

Başvuruya Konu B Ülkesi Piyasa Payı (b ₂)/(e) (%)				
Başvuruya Konu ... Ülkesi Piyasa Payı (b...)/(e) (%)				
Yerli Üretimin Yurt İçi Satışlarının Piyasa Payı [(d ₁)+(d ₂)/(e) (%)	***	***	***	***

*Kaynak: TUIK İthalat Verileri

I-3 DAMPİNGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALATIN YERLİ ÜRETİM DALININ İÇ PİYASA FİYATLARI ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye'ye giriş fiyatlarının yerli üreticinin benzer üründeki iç satış fiyatlarına veya olması gerek iç satış fiyatlarına etkisi incelenecektir.

- i) **Fiyat Kırılması:** Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.

Tablo I-3.i Fiyat Kırılması					
(Birimi belirtiniz.)	Birim Fiyat	(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	***	***	***	***
	\$/Miktar Birimi (a)	***	***	***	***
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	***	***	***	***
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)				
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)				
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)				
	% (a-c)/(b)				

¹: Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

²: TUIK verileri kullanarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>)

³: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı bilinmediği için eklenmemiştir.

- ii) **Fiyat Baskısı:** Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı					
(Birimi belirtiniz.)	Birim Fiyat	(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)				
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)				
Yerli Üreticinin Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	***	***	***	***
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	***	***	***	***
	\$/Miktar Birimi (c)	***	***	***	***
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)				
	% (c-b)/(a)				

¹: TÜİK verileri kullanılarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>) Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası

²: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

³: (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı bilinmediği için eklenmemiştir.

- iii) **Fiyat Bastırılması:** Yerli üretim dalının dampingli/sübvansiyonlu ithalat sebebiyle artan maliyetlerini benzer ürünün satış fiyatlarına yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.

I-3.iii Fiyat Bastırılması					
(Birimi belirtiniz.)	Birim Fiyat	(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Yerli Üretici Birim Yurt İçi Satış Fiyatı (a)	TL/Miktar Birimi	***	***	***	***
Yerli Üretici Birim Ticari Maliyeti (b)	TL/Miktar Birimi	***	***	***	***
Yurt İçi Satış Karı	(a-b)	***	***	***	***
Birim Kar Oranı %	(a-b)/(b) (%)	***	***	***	***
Birim Ticari Maliyet /Birim Satış Fiyatı (%)	(b/a) (%)	***	***	***	***

I-4 YERLİ ÜRETİM DALININ DURUMU

Yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri (mümkün olduğu ölçüde ilgili ürüne ait verilerin sağlanması, ayırtırma yapılamayan ve ancak şirket geneli için verilebilen kalemlerin ise mutlaka belirtilmesi gerekmektedir).

- i) Firmanızın son tamamlanmış mali yıla ait ve varsa içinde bulunulan yıl için;

- (a) Ayrıntılı bilançosu,
(b) Ayrıntılı gelir tablosu,
(c) Detay mizan,
(d) Satışların maliyeti tablosu ve
(e) Nakit akış tablosunu
sağlayınız.

Dosyalar elektronik ortamda iletilecektir.

- ii) Firmanızın geneline ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.ii Firma Geneli Ekonomik Göstergeler					
		(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Net Satışlar	Değer (TL)	***	***	***	***
Satışların Maliyeti	Değer (TL)	***	***	***	***
Brüt Satış Kârı / Zararı	Değer (TL)	***	***	***	***
Brüt Satış Kârı / Zararı Oranı	%	***	***	***	***

TÜRK DEMİROĞUK FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Büyükdere Mahallesi Başa Bulvarı No: 1
34688 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.K. 8/6 DÜŞÜK
Tic.Sic.No: 53851 www.tdmfabrikalari.com.tr

Faaliyet Giderleri	Değer (TL)	***	***	***	***
Faaliyet Kârı ve Zararı	Değer (TL)	***	***	***	***
Faaliyet Kârı ve Zararı Oranı	%	***	***	***	***
Finansman Giderleri	Değer (TL)	***	***	***	***
Olağan Kâr / Zarar	Değer (TL)	***	***	***	***
Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	***	***	***	***
Net Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	***	***	***	***
Net Kâr / Zarar Oranı	%	***	***	***	***
Firma Bilanço Aktif Toplamı	Değer (TL)	***	***	***	***
Firma Öz sermayesi	Değer (TL)	***	***	***	***
Firma Tevsi Yatırımlar	Değer (TL)	***	***	***	***
Firma Yenileme Yatırımları	Değer (TL)	***	***	***	***
Firma Amortisman Toplamı	Değer (TL)	***	***	***	***
Aylık Brüt İşçi Ücreti	Ücret (TL/Kişi-Ay)	***	***	***	***
İstihdam	İdari Personel Sayısı	***	***	***	***
	Direkt İşçi Sayısı	***	***	***	***

iii) Yerli üretim dalının yalnızca benzer ürüne ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.iii Yerli Üretim Dalının Ekonomik Göstergeleri					
Benzer Ürün: Şofben	Birim	(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Üretim	Miktar (a) (Birimi belirtiniz.)	***	***	***	***
	Değer (TL) (y)	***	***	***	***
Yurt İçi Satışlar	Miktar (b)	***	***	***	***
	Değer (TL) (c)	***	***	***	***
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (c/b)	***	***	***	***
Yurt Dışı Satışlar	Miktar (d)	***	***	***	***
	Değer (TL) (e)	***	***	***	***
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (e/d)	***	***	***	***
Varsa Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım	Miktar	***	***	***	***
	Değer (TL)	***	***	***	***
	Birim Transfer Fiyatı (TL)	***	***	***	***
Satılan Malların Sınai Maliyeti	Değer (TL) (f)	***	***	***	***
	Birim Maliyet(TL/Mik.) f/(b+d)	***	***	***	***
	Değer (TL) (g) =u*[(c+e)/(s)]	***	***	***	***

Faaliyet Giderleri (Satış ve Genel İdari Giderler)	Birim Maliyet(TL/Mik.) g/(b+d)	***	***	***	***
Finansman Net Giderleri (Net= Kısa + Uzun Vad. Fin. Gideri-Kısa Vad. Fin. Geliri)	Değer (TL) (h)=v*[(c+e)/(s)]	***	***	***	***
	Birim Maliyet(TL/Mik.) h/(b+d)	***	***	***	***
Satılan Malların Ticari Maliyeti	Değer (TL) (i) =f+g+h	***	***	***	***
	Birim Maliyet(TL/Mik.) i/(b+d)	***	***	***	***
Yurt İçi Satışlardan Ürün Karı	Değer (TL) (j)	***	***	***	***
	Birim Kar (TL/Mik.)	***	***	***	***
Yurt Dışı Satışlardan Ürün Karı	Değer (TL) (k)	***	***	***	***
	Birim Kar (TL/Mik.)	***	***	***	***
Kârlılık (Toplam Kâr ve Birim Kâr)	Değer (TL) (l) =j+k	***	***	***	***
	Birim Kar (TL/Mik.) l/(b+d)	***	***	***	***
Dönem Sonu Stoklar	Miktar (m)	***	***	***	***
	Değer (TL) (n)	***	***	***	***
Stok Çevrim Hızı (Satış/Stok)	(b+d)/m	***	***	***	***
Kapasite ve KKO	Miktar	***	***	***	***
	KKO %	***	***	***	***
Ürün İstihdamı	İdari Personel Sayısı	***	***	***	***
	Direk İşçi Sayısı (o)	***	***	***	***
Verimlilik	Üretim/Kişi (a/o)	***	***	***	***
Ürün Amortismanı	Değer (TL) (p)=t*[(c+e)/(s)]	***	***	***	***
Ürün Nakit Akışı	Değer (TL) (r)= [(c+e)-y]+p±(Δn)	***	***	***	***
Firma Net Satış Toplamı ¹	Değer (TL) (s)	***	***	***	***
Firma Amortisman Toplamı ¹	Değer (TL) (t)	***	***	***	***
Firma Faaliyet Gideri ¹	Değer (TL) (u)	***	***	***	***
Firma Finansman Gideri ¹	Değer (TL) (v)	***	***	***	***

¹ I-4.ii tablosunda yer alan (başvuruya konu ürün dâhil olmak üzere) firma geneli verileri kullanınız.

- iv) Son tamamlanmış mali yıl itibarıyla, firmanız ürün yelpazesinde yer alan bütün maddeleri mümkünse özelliklerine göre gruplandırarak aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.iv Firma Ürün Üretim ve Ciro Payları				
Ürün Grubu (Birimi belirtiniz.)		Üretim Miktarı	Satış Miktarı	Firma Toplam Net Satış İçi Pay (%)
Benzer Ürün (a)	Şofben	***	***	***
Diğer Üretilen Mallar (b)	Termosifon	***	***	***
	Kombi	***	***	***
Ticari Mallar (c)	Panel	***	***	***

	Klima, Servis Yedek Parça, Diğer		***	***
Firma Mal Satışları Toplamı (a+b+c)			***	***
Firma Hizmet Satışları (d)			***	***
Firma Toplam Net Satışları	(a+b+c+d)		***	***

- v) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanızca üretilen ve başvuru kapsamında yer alan başlıca ürün tiplerini belirtiniz. Ürün sayısının çok fazla olması halinde ürünlerin maliyet ve teknik özelliklerine göre belli başlıklar altında gruplandırılması mümkündür.

Tablo I-4.v Benzer Ürün Tipleri				
Benzer Ürünün Tipleri (Birimi belirtiniz.)	Üretim Miktarı	Miktar İçi Pay %	Satış Geliri TL	Gelir İçi Pay %
Tip 1: Şofben Segment Geneli*	***	***	***	***
Toplam		100%		100%

*2024 Haziran YTD olarak doldurulmuştur

- vi) Benzer ürünün başlıca tipleri için maliyet ve satış fiyatlarının gelişimi:

Tablo I-4.vi Benzer Ürünün Maliyet ve Satışı					
Ürün Tipleri (Birimi belirtiniz.)	Ağırlıklı Ortalama	(2021)	(2022)	(2023)	(06/2024)
Tip 1: Şofben	Sınai Maliyet (TL/Miktar)	***	***	***	***
	Ticari Maliyet (TL/Miktar)	***	***	***	***
	Satış Fiyatı (TL/Miktar)	***	***	***	***

I-5 MALİYET MUHASEBESİ SİSTEMİ VE ÜRETİM MALİYETİ

1. Maliyet merkezleri, standart maliyet, varyanslar, standartların belirlenmesi hususlarını da içerecek şekilde maliyet sisteminizi açıklayınız.

***Firma Gizli Bilgi

2. Başvuruya konu ürünün üretim maliyetinin nasıl elde edildiğini firmanızca kullanılan maliyet muhasebesi sistemi çerçevesinde açıklayınız.

Yerinde doğrulama incelemesinde ayrıntılı olarak anlatılacaktır.

3. Firmanızca üretilen benzer ürünün bütün üretim maliyetini gösteren aşağıdaki tabloyu son tamamlanmış mali yıl için doldurunuz. Üretim maliyeti kalemlerinin nasıl dağıldığını ayrıntısıyla açıklayınız. Maliyet muhasebe sisteminizde kullandığınız yöntemden farklı bir yöntem kullandıysanız, bu

yöntemi neden kullandığınızı açıklayınız. Hammadde, enerji, işçilik, paketleme gibi üretim maliyetinde önemli kalemlerin ayrı ayrı sağlanması son derece önemlidir. Tablonun doldurulmasından önce aşağıdaki hususların dikkate alınmasında fayda görülmektedir.

- Firmanız standart bir ürün üretiyorsa, ayrı ayrı maliyet kalemlerinin toplamının yıllık üretim rakamına bölünmesiyle ortalama sınai maliyet rakamına ulaşmanız yeterlidir.
- Üretim süreci içerisinde ortaklık ilişkiniz olan ya da aranızda telafi edici sözleşme veya herhangi bir telafi edici düzenleme bulunan bir taraftan bir menfaat elde ediliyorsa (hammadde temini, enerji temini vb.) açıklayınız.
- Direkt ilk madde ve malzemeler: Her bir hammadde ve girdileri, vergiler ve diğer masrafları da içerek şekilde toplam maliyetini belirtiniz.
- Doğrudan işçilik: Başvuruya konu olan ürünle irtibatlandırılabilen ya da doğrudan başvuruya konu ürünün işçiliğini içermelidir.
- Genel üretim giderleri: Başvuruya konu ürünün üretilmesi için gerekli olan ve gerçekleşen tüm maliyetleri listeleyiniz.
- Olağanüstü giderler: Olağanüstü gider kalemleri tabloda yer almamalıdır. Ancak söz konusu gider kalemlerinin neler olduğunu ve tutarını anlaşılabilir ve ayrıntılı bir şekilde açıklayınız. Bazı gider kalemlerinin dâhil edilmeyeceği hususunda şüpheniz var ise İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile görüşünüz.

Tablo I-5 Ürün Birim Maliyet Tablosu				
Ürün Tipi ve Tanımı: ...				
Maliyet Kalemleri (Bir birim ürün üretmek için) (Ölçü ve para birimini belirtiniz.)	Girdi Miktarı	Girdinin Birim Fiyatı TL	Birim Maliyet TL	Birim Maliyet \$ ¹
Direkt ilk madde ve malzemeler (a) ²	Hammadde/Girdi 1	***	***	***
	Hammadde/Girdi 2	***	***	***
	Hammadde/Girdi ...	***	***	***
Direkt işçilik (b)		***	***	***
Genel üretim giderleri (c)	Yardımcı madde	***	***	***
	Dolaylı işçilik	***	***	***
	Enerji	***	***	***
	Paketleme	***	***	***
	Amortisman	***	***	***
	Diğer genel üretim giderleri	***	***	***
Toplam üretim maliyeti (sınai) (d)	(d) = (a) + (b) + (c)		***	***
Satış ve genel idari giderler (e)		%...	***	***
Finansman giderleri (net=gider-gelir) (f)		%...	***	***
Toplam üretim maliyeti (ticari) (g)	(g) = (d)+(e)+(f)		***	***

¹: Söz konusu birim maliyeti \$ cinsinden hesaplarken firmanızın ERP sisteminde \$ karşılığı bulunuyorsa bu veri kullanılmalı, yoksa yıllık ortalama döviz kuru (<http://evds.tcmb.gov.tr>) üzerinden karşılığı hesaplanmalıdır.

²: Her bir hammaddenin/girdinin ismini açıkça belirtiniz.

- Satış, genel idari giderler ile finansman giderleri, 600 kodlu Gelir Tablosu Hesaplarındaki gider kalemlerinin ilgili ürüne doğrudan veya ciro esasında dağıtılması suretiyle belirlenmelidir.

I-6 ZARARA İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR

Zararın devam etmesi veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlemin kalkması durumunda, önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesi var mıdır? Veya söz konusu ülkede kapasite artışına gidilmekte midir?

Evet, Dünyadaki en büyük üretici ülke olarak ÇHC'nin kapasite problemi bulunmamaktadır.

2. İç piyasadaki rekabet ve tüketim talebi, fiyat üzerine mi yoksa kalite üzerine mi yoğunlaşmaktadır? Önlemin kalkması durumunda önleme tabi ülkenin Türkiye'deki iç piyasa satış fiyatlarını etkileme gücü var mıdır? Nasıl?

İç piyasada talep fiyat üzerinden şekillenmektedir. Önlemin kalkması durumunda Türkiye satış fiyatları etkilenecektir.

3. Önleme tabi ülkeden yapılan ithalat yerli üreticinin fiyatlarını kırmakta mıdır? Yerli üretim dalının fiyatlarını baskı altında tutup karlılığını azaltmakta mıdır?

Evet, düşük üretim maliyetleri ile ÇHC'den ithalat fiyatları baskılayıp karlılığı düşürmektedir

4. Önlem alındıktan sonra, firmanız önlem konusu ürünün üretimini geçici olarak durdurdu mu? Veya önlem konusu ürünün üretimini tamamen bıraktı mı? Eğer böyle bir durum söz konusu ise hangi tarihler arasında veya hangi tarihten itibaren olduğunu belirtiniz.

Üretim duruşu olmamıştır.

5. Önlem sonrası firmanızın üretim tesislerinde teknoloji, yeni üretim tesisi eklenmesi, kapasite değişimi, pazarlama stratejisi gibi alanlarda herhangi bir değişiklik oldu mu? Olduysa, yapılan değişikliklerin tarihlerini ve bu değişime yol açan faktörleri açıklayınız.

Avrupa'da ErP (Enerji ilgili ürünler) yönetmeliği sonrasında yüksek NOx salınımı olan ürünler 21 Eylül 2018 itibari ile belirli pazarlarda satılmamaktadır. Bu nedenle hem bacalı hem de hermetik şofbenler için yeni düşük NOx seviyeli ürün tasarımı ve hat yatırımları gerçekleştirildi. Tüm iş istasyonları AMS ile donatılarak izlenebilirlik ve operatör kaynaklı hataların önüne geçilmesi planlanmıştır. Düşük NOx salımlı ürünler Ocak 2019'da seri üretime başlamıştır.

6. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu üründe iç piyasa talebi ile ilgili firmanızın fiyatlar ve satış miktarı ile ilgili beklentisi nedir? Bu beklentiye nasıl ulaştığınızı açıklayınız.

Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca iç piyasa talebinde belirgin bir artış olmayacağı ön görülmektedir.

7. Şu anda ve önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu ürünün dünya piyasasındaki fiyat ve talebi ile ilgili beklentileriniz hakkında bilgi veriniz. Konu ile ilgili olarak sektörel dergi ve makalelerden yararlanıp referans gösterebilirsiniz.

Dünyada önümüzdeki 5 yıllık dönemde bu ürün grubunda sabit bir pazar trendi beklenmektedir.

8. Önlem süresince, firmanız önlem konusu ürünün üretildiği üretim bandında aynı işçiler ile farklı ürünler de üretmekte midir?

Üretim hatları sadece ana ürün grubu ve muadillerinin üretimlerini yapmak üzere tasarlandığı için farklı ürün gamları üretilmemektedir

9. Fiyattaki değişimlere bağlı olarak önlem konusu ürün ile diğer ürünlerin üretimini (veya tersini) aynı üretim bandında değişimli olarak üretmek mümkün müdür? Önümüzdeki dönemde aynı makine parkıyla veya yapılabilecek ilave yatırımlarla farklı ürünlerin de üretilmesi mümkün müdür? Farklı ürünler üretilbilirse, bunun için gereken yatırım teknolojisi ve değeri hakkında detaylı bilgi veriniz.

Şofben üretim hatlarında sadece farklı pazarlar için farklı model şofbenler üretilmektedir.

10. Önlem konusu ürünün üretimiyle ilgili olarak ileriye yönelik ne gibi planlarınız bulunmaktadır?

İç piyasa ve ihracat oranını arttıracak ürün geliştirme çalışmaları ve projeler planlanmaktadır.

Önlem sonrasında önleme tabi ürünün tiplerinin üretiminde değişiklik (daha önce üretilmeyen tiplerin de üretilmesi gibi) oldu mu? Açıklayınız.

Türkiye pazarındaki talepte bir değişiklik olmaması sebebiyle, aynı tipler üretilmeye devam etmiştir. Yeni düşük NOx seviyesi ürünlerin üretimine devam edilecektir.

11. Yürürlükteki önlemin, I-4'te yer alan yerli üretim dalının ekonomik göstergelerine etkisine ilişkin açıklayıcı bilgi veriniz. Önlem öncesi ve önlem sonrası durumu karşılaştırabilirsiniz.

Yerinde doğrulama incelemesinde açıklama yapılacaktır.

12. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca, iç piyasa ve dünya piyasalarındaki beklentilerinizi dikkate alarak firmanızın üretim, yurt içi satışı, ihracatı, büyüme, kapasite kullanımı, fiyat seviyesi ve karlılık, ürün çeşitleri, pazar payı, diğer yerli üreticilerin pazar payı, ithalatçıların pazar payı ile ilgili öngörüleriniz hakkında bilgi veriniz.

Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca hem iç piyasa hem de dünya piyasasında şofben pazar büyüklüğünde belirgin bir artış beklenmemektedir. Mevcut pazar ihtiyaçlarını karşılamak için gerekli ürün planlamaları yapılmaktadır. Yönetmeliklerle (ErP gibi) zorunlu hale gelen minimum enerji verimliliği ve düşük NOx kriterlerini karşılayacak yeni ürünler önümüzdeki yıllarda da talep edilmeye devam edilecektir. Bu talepleri karşılamak için hem üretim hatlarındaki kapasitelerin kullanımı hem de pazardaki fiyat seviyesini karşılayacak yeni ürünlerin geliştirilmesi gerekmektedir. Demirdöküm olarak hem yurtiçi satışta hem de ihracat pazarında büyüme hedeflerini gerçekleştirmek için rekabetçi maliyetlere sahip, yönetmeliklere uygun, müşteri beklentilerini karşılayan ürünlerin üretimine devam edilecektir.

13. Varsa zararın yeniden meydana gelmesi ihtimaline ilişkin diğer bilgileri belirtiniz.

Damping önleme kapsamında olmayan SKD üretim yönteminin devam etmesi durumunda zarar oluşma ihtimali bulunmaktadır.

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ATILIM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Beşika Bulvarı No:148
34680 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 00 124 03
Tic.Sic.No: 53851 www.demirdokum.com.tr

I-7 DİĞER FAKTÖRLER

1. Başvuruya konu ithalat dışında yerli üretim dalı üzerinde olumsuz gelişmelere neden olabilecek;
 - (i) başvuruya konu edilmeyen diğer ülkelerden ithalatın hacmi ve fiyatları,
 - (ii) talepteki daralma veya tüketim kalıplarındaki değişimler,
 - (iii) ihracatta düşüş,
 - (iv) iç piyasada yerli üreticiler arasındaki rekabette artış,
 - (v) iç piyasada talebi aşan boyutta üretim kapasitesi,
 - (vi) alternatif ürünlerin gelişmesi,
 - (vii) yeni yatırımlardan kaynaklanan yüksek amortisman gideri,
 - (viii) yüksek finansman gideri,
 - (ix) çalışma sermayesi darlığı unsurlarının her birinin zarar etkisini kısaca değerlendiriniz.

I-8 ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan dumpingli/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalatın mutlak ve nispi gelişimi, söz konusu ithalatın yerli üretim dalının iç piyasa fiyatları üzerindeki etkisi, yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri ve ürün birim maliyeti ile önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesinin bulunup bulunmadığı, önlem konusu ürünün iç piyasa ve dünya piyasasındaki fiyat ve talebine ilişkin beklentiler, önlem konusu ürünün üretimine ilişkin ileriye dönük planlar, firmanızın ekonomik göstergeleri ile ilgili geleceğe dönük öngörülerinize ilişkin bulgularınız kapsamında dumpingli/sübvansiyonlu ithalatın yerli üretim dalı üzerinde zararın devamına veya yeniden meydana gelmesi ihtimaline neden olup olmadığını değerlendiriniz.

J KISMI- ÖNGÖRÜ

J-1 GENEL

1. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dumpinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün temellerini açıklayınız.

Henüz devam eden bir anti dumping uygulamasının mevcut olması bahsi geçen üründe üretim maliyetlerini dengelemekte, pazarda yerli üreticileri de rekabetçi konuma taşımaya yardımcı olmaktadır. Dumpinge karşı önlemin şikayete konu olan ülkelere genişletilmesi durumunda pazarda yerli üreticiler için rekabeti korumaya yardımcı olacaktır.

2. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dumpinge/sübvansiyona karşı önlem alınmaması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün nedenlerini açıklayınız.

Dampinge karşı önlemin devam etmemesi durumunda pazarda firmamızın dahil olduğu yerli üreticilerin rekabetten uzak ürün maliyetleri dampingli ithalat nedeniyle üretimin sürdürülebilirliği riske girmektedir. Yapılan ihracat ve sağlanan istihdam sebebiyle üretimin devamı ülke ekonomisi için de önemlidir.

3. Yukarıda açıkladığınız faktörler çerçevesinde, dampinge/sübvansiyona karşı önlemlerin ilgili taraflar üzerindeki olası etkilerini açıklayınız.

i) İlgili ürün için sektöre girdi sağlayan sanayi (hammadde veya yarı mamul kullanıcılar ile makine imalatçıları):

Yukarıda açıklanan fiyat kırılması gibi sebeplerle yerli üretimin devamı konusunda dampinge karşı önlem kritik önemdedir. Bunun bir yansıması olarak hammadde ve yarı mamul tedarikçileri için de üretimin devam edebilmesi bu önlemlerin devamı aynı şekilde önemlidir.

ii) İthalatçılar, ticari satıcılar, aracılar, toptancılar:

Yerli üreticilerin rekabet edebilir olmasını sağlamaktadır. Ticari satıcılar ve toptancılar için yerli üretim alternatifinin devamlılığı sağlanacaktır.

iii) Nihai kullanıcılar ve tüketiciler:

Son kullanıcılar için yerli üretim kalitesi, ulaşılabilirliği, servis edilebilirliği sayesinde fayda sağlayacaktır.

4. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde önümüzdeki birkaç yıl için Türkiye pazarındaki tüketimin nasıl seyredeceği konusunda tahmininizi belirtiniz.

Mevcut damping önleminin gösterdiği gibi tüketiciler yerli üreticilerin ürünlerini tercih edecektir, pazar büyüklüğünde önemli bir değişiklik öngörülmemektedir.

EKLER: Başvurunun eklerini listeleyiniz

- Ek-1 : Organizasyon şeması
- Ek-2 : TTK raporları
- Ek-3 : Şofben broşürü
- Ek-4 : 2021-2022-2023 Kapasite raporu
- Ek-5 : Şofben üretim süreci
- Ek-6 : Fiyat listesi
- Ek-7 : Yetkili satıcı sözleşmesi
- Ek-8 : Fatura örnekleri

DİKKAT!

BAŞVURU FORMUNUZUN GİZLİ OLMAYAN ÖZETİNİ MUTLAKA EKLEYİNİZ. YÖNETMELİĞİN 22 NCİ MADDESİNİN ÜÇÜNCÜ FIKRASI GEREĞİNCE BAŞVURUNUN GİZLİ OLMAYAN ÖZETİNİN BAŞVURU DİLEKÇESİ EKİNDE YER ALMAMASI HALİNDE BAŞVURU BİR BÜTÜN OLARAK, BU EKSİKLİK GİDERİLMEDİĞİ MÜDDETÇE DEĞERLENDİRMEYE ALINMAYACAKTIR.

TÜRK DEMİRDÖĞÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Başa Bulvarı No: 13
34680 Çengelköy / İstanbul
BOYUK MÜKELLEFLİK V.C. 077 000 0000
Tic.Sic.No: 92551 www.demirdogum.com.tr

K KISMI- TAAHHÜTNAME

Firmamız nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formuna vermiş olduğu cevapların, sunulan bilgi ve belgelerin doğru ve güvenilir olduğunu onaylar. Sunulan bilgi ve belgelerin, T.C. Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi'nce yerinde doğrulama soruşturmasına konu olacağını kabul eder.

Firmanın Kaşesi

Firma Yetkilisinin;

Adı Soyadı :***
Unvanı :***
İmza :
Tarih :

Varsa Yasal Temsilcinin;

Adı Soyadı :***
Unvanı :***
İmza :
Tarih :

TÜRK DEMİRDÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Boşnak Bulvarı No:1
34698 Çengelköy - İstanbul
BÜYÜK MÜKELLEFLER V.D. 876 000 21
Tic.Sic.No: 53851 www.demirduyusu.com.tr

L-2 YERLİ ÜRETİM DALININ BİRDEN FAZLA ÜRETİCİDEN OLUŞTUĞU DURUMLAR İÇİN

Tarih: 1 Ekim 2018

Konu: Nihai gözden geçirme soruşturması

T.C.
TİCARET BAKANLIĞINA
(İthalat Genel Müdürlüğü)

Piyasada şofben olarak bilinen ve teknik tanımı Gazla çalışan anında su ısıtıcıları olan malın üreticileriyiz. Türkiye'de söz konusu malın toplam üretiminin %60'nı gerçekleştirmektediriz.

2024/22 sayılı Tebliğ'de Çin Halk Cumhuriyeti menşeli şofben ithalatında uygulanmakta olan dampinge/sübvansiyona karşı verginin 04/01/2025 tarihinde sona ereceği ancak, yerli üretim dalının önlemin yürürlükten kalkması halinde dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren yeterli delilleri içeren talebi üzerine bir nihai gözden geçirme soruşturması açılacağı belirtilmektedir.

Bu amaçla, halen uygulanmakta olan dampinge/sübvansiyona karşı verginin kalkması halinde dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren bilgi ve belgeleri içeren ve ekte takdim edilen ortak başvurumuzla bir nihai gözden geçirme soruşturması açılmasını talep etmeyiz.

Bizlerin dışında Türkiye üretiminin %xx'ini *** ve *** firmaları doğrudan başvuruda bulunmamakla birlikte başvuruyu desteklemektedir.

Bilgilerini ve gereğini müsaadelerine arz ederiz.

Türk Demir Döküm Fabrikaları

A.Ş.

İmza

İsim Kaşesi

Firma Kaşesi

EKLER:

- Başvuru Formu (Gizli nüsha)
- Başvuru Formu (Gizli olmayan özet)
- Tablolar (Excel formatında)
- Ek-1 : Organizasyon şeması
- Ek-2 : TTK raporları
- Ek-3 : Şofben broşürü
- Ek-4 : Kapasite raporu
- Ek-5 : Şofben üretim süreci
- Ek-6 : Fiyat Listesi
- Ek-7 : Yetkili satıcı sözleşmesi
- Ek-8 : Fatura örnekleri

TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Ertuğrullar Mahallesi Sımsa Bulvarı No:43
34090 Beşiktaş - İstanbul
BÜYÜK MÜKEMMELER YOLU 2/37
Tic.Sic.No: 33851 www.tddfabrikalari.com.tr

T.C.
Ticaret Bakanlığı
İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)
Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530
Çankaya, ANKARA

Telefon

+90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 -
9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 - 9976

Faks

+90 312 204 8633

TÜRK DEMİRDOKUM FABRİKALARI
ANONİM ŞİRKETİ
Bahçelievler Mahallesi Başmağ Bulvarı No:113
34098 Çarşıköy - İstanbul
BOYUK MÜKELLEFLER V.D. 076 00 24 17
Tic.Sic.No: 27851 www.demirdokum.com.tr