



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI

YERLİ ÜRETİCİLER İÇİN
DAMPİNG VE SÜBVANSİYON
SORUŞTURMALARI
BAŞVURU FORMU
(GİZLİ OLMAYAN NÜSHA)



 **TOSYALİTOYO** Çelik
Tosyalıtoyo Çelik A.Ş.
Barbaros Mah. Sütlüce Yolu Cad. No:72
24748, Anadoluhisari / İstanbul
Kozyatağı / T.C. 058 045 8324
Mersis No: 085004583400014

İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Ankara, 2020

UYARI!

13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan

İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)

gereğince, başvuru dilekçesi ve başvuru formu ile tüm ekleri, firmanın kayıtlı elektronik posta (KEP) adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı'nın

ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

uzantılı KEP adresine iletilmelidir.

Aksi durumda, başvurunuz işleme alınmaz.

DAMPİNG VE SÜBVANSİYON SORUŞTURMALARI BAŞVURU FORMU

BAŞVURU ÖZETİ (YERLİ ÜRETİCİ FİRMA) (GİZLİ OLMAYAN NÜSHA)

FİRMA BİLGİLERİ

Unvan	TOSYALI TOYO ÇELİK A.Ş.
Adres	BARBAROS MAH. SÜTÇÜYOLU CAD. TOSYALI PLAZA NO: 70 ATAŞEHİR / İSTANBUL
Telefon	(0) 216 544 36 00
Faks	
KEP Adresi	tosyalitoyo@hso3.kep.tr
E-posta	
İnternet Adresi	https://www.tosyalitoyo.com.tr/

BAŞVURU İLE İLGİLİ KİŞİNİN

Adı ve Soyadı	-
Unvanı	-
Adresi	-
İş Telefonu	-
Cep Telefonu	-
Faks	-
E-posta	-


Tosyalitoyo Çelik A.Ş.
Barbaros Mah. Sütçü yolu cad. No:72
24743 Ataşehir/İstanbul
Koşyalığı. İD: 358 045 3324
Mersis No: 0893043832400014

BAŞVURUYA KONU YERLİ VE İTHAL ÜRÜN

Ürün Adı	Kalay Kaplı (Teneke) Ürün
GTİP(ler)	72101100 72101220 72109040 72124020 72121090 72121010
Başvuru Konusu Ülke(ler)	Çin, Almanya, Japonya, Sırbistan, Güney Kore

C KISMI - BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA

C-1 GENEL

1. Firma bilgileri:

Firma Unvanı : TOSYALI TOYO ÇELİK A.Ş.

Adres : BARBAROS MAH. SÜTÇÜYOLU CAD. TOSYALI PLAZA NO: 70 ATAŞEHİR / İSTANBUL

Telefon : (0) 216 544 36 00

Faks :

KEP Adresi : tosyalitoyo@hso3.kep.tr

E-posta :

İnternet adresi : <https://www.tosyalitoyo.com.tr/>

2. Firmada konuyla ilgili yetkili kişinin bilgileri:

Adı Soyadı :

Unvan :

Adres : BARBAROS MAH. SÜTÇÜYOLU CAD. TOSYALI PLAZA NO: 70 ATAŞEHİR / İSTANBUL

İş Telefonu : (0) 216 544 36 00

Cep Telefonu :-

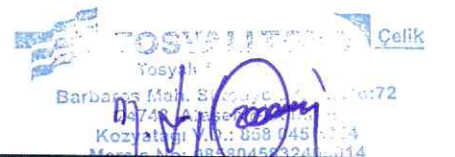
Faks :-

E-posta :-

3. Firmanız bu konularda bir temsilci ile çalışıyorsa, söz konusu kişiye ait bilgiler:

Adı Soyadı :-

Unvan :-


Tosyalı
Barbaros Mah. Sütçüyolu Cad. No:72
Ataşehir / İstanbul
Kozateli Tel: 838 045 0014
Mevki No: 33045/221-014

Adres : -
İş Telefonu : -
Cep Telefonu : -
Faks : -
E-posta : -

Başvurunun temsilci vasıtasıyla iletilmesi halinde başvuru evrakına, yetki belgesinin ve yetki belgesini imzalayan başvuru sahibi firma yetkilisinin temsilci atamaya yetkili olduğunu tevsik eden güncel tarihli belge veya belgelerin eklenmesi gerekmektedir.

Bu yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde tüm yazılı ve sözlü iletişim, söz konusu eksiklik tamamlanıncaya kadar, yalnızca başvuru sahibi firma ile tesis edilecektir.

4. Firmanızı bu konularda temsil etmek üzere yetkilendirilmiş hukuk müşaviri veya mali müşavir varsa isim ve adres bilgileri (temsil veya yetki belgesi eklenmelidir):

5. Hissedarlarınız ve payları:

Gizli Bilgi

6. Firmanızın kısa tarihçesi:

Türk özel sektörünün lider yassı çelik ve çelik boru üreticisi Tosyalı Holding ve yüksek teknolojiyle üretilen çelik ürünlerde Japonya'nın ve dünyanın lider şirketlerinden Toyo Kohan arasında iş birliği anlaşması Şubat 2012'de imzalandı.

Türkiye'nin ilk ileri teknoloji ve yüksek katma değerli yassı çeliğini üreten Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'nin temeli ise yaklaşık üç yıl süren hazırlık çalışmaları sonucunda Ocak 2015'te atıldı.

Yatırım teşviği alınmaksızın toplam 650 milyon dolarlık yatırım bedeli ile Osmaniye Organize Bölgesi'nde 250 bin m² alanda kurulu bulunan tesis, Aralık 2016 itibarıyla deneme üretimlerine başladı.

7. Firmanızın faaliyet sahası ve imalatını ve/veya ticaretini yaptığı ürünler:

1 milyon ton haddeme kapasitesi ile 2017 yılı Mayıs ayı itibarıyla ticari üretimine başlayan ve yaklaşık 1.000 kişinin çalıştığı Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'de teneke, galvanizli, boyalı, soğuk haddelenmiş ve asitli mamul üretimi gerçekleştirilmektedir. Şirket üretim alanı Osmaniye Organize Sanayi'de bulunmakta olup, İstanbul ofiste de faaliyet göstermektedir.

Ambalaj sanayiden elektrikli ev aletlerine, bilişim ürünlerinden inşaat sektörüne, beyaz eşyadan otomotive kadar geniş bir yelpazede kullanılacak ürünler; sadece Türkiye'nin değil, Avrupa'dan Kafkaslar'a, Ortadoğu'dan Kuzey Afrika'ya uzanan geniş bir coğrafyanın ihtiyacını karşılamaktadır.

8. Firmanızın iç hiyerarşik ve kurumsal yapısını şema yardımıyla gösteriniz. Söz konusu şemada firmanızın, gerek yurt içi gerekse yurt dışı piyasalarda faaliyet gösteren soruşturma konusu ürünün üretim, pazarlama, satış ve dağıtımıyla ilgili tüm birimlerinin yer alması gerekmektedir.

Gizli Bilgi

9. Benzer ürünün imalat ve satışındaki ortaklıklarınızı (hammadde tedarik eden, ilgili ürünü girdi olarak kullanan veya dâhili ve harici ticaretini yapan bağlı veya ortak şirketleriniz), iştilgal alanlarınızı belirtmek suretiyle listeleyniz.

Gizli Bilgi

10. Firmanızın varsa son üç yıla ait faaliyet veya yıllık yayınlanmış raporlarını ekleyiniz (bağlı olunan holding varsa ve raporlar konsolide olarak hazırlanıyorsa holdingin de faaliyet raporları tedarik edilebilir).

Gizli Bilgi

11. Firmanızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin nerede tutulduğunu belirtiniz.

Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.’ye ait tüm mali kayıtlar, Türk Ticaret Kanunu hükümlerine uygun şekilde tutulmaktadır. Üretim, stok, maliyet ve satış bilgileri fabrika merkezinde SAP yazılım sistemi kullanılarak tutulmaktadır.

12. Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında kullanmakta olduğunuz muhasebe programı veya programları hakkında kısaca bilgi veriniz (Hangi program hangi bilgi için kullanılıyor?).

Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında SAP yazılım sistemi kullanılmaktadır.

D-1 GENEL

1. Ayrı başvuru formu doldurmak suretiyle başvuruda bulunan veya bulunacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.
-
2. Varsa başvuruyu destekleyen ancak başvuruda bulunmayacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.
-
3. Bilinen diğer yerli üreticilerin unvan ve adreslerini belirtiniz (Başvuruda bulunan veya başvuruyu destekleyen üreticiler dışındaki üreticiler).

Diğer Yerli Üretici Firma

EREĞLİ DEMİR VE ÇELİK FABRİKALARI T.A.Ş.

Adres: Barbaros Mahallesi Ardıç Sokak No:6 Ataşehir / İstanbul

Tel: (0216) 578 82 00

4. İlgili üretim dalındaki meslek kuruluşlarının (üretici birliği, dernek vb.) varsa unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini belirtiniz. Söz konusu meslek kuruluşlarına üye olan firmaların isim ve unvanları ile üyelerin toplam Türkiye üretimi içindeki payı hakkında bilgi veriniz.
-

 **TOSYALI TOYO Çelik**
Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.
Barbaros Mah. Sarıyolu Cad. No:72
24760 Ataşehir / İstanbul
Kozyatağı: 08530458240014
Mersis No: 08530458240014

D-2 BAŞVURUNUN TEMSİL NİTELİĞİ

- Başvurunun temsil niteliği (çok sayıda üretici olduğu durumlarda aşağıdaki tablo bilindiği ölçüde ve ortak cevaplanmalıdır):

Tablo D-2.1 Başvurunun Temsil Niteliği ¹		
	Son tamamlanmış mali yıl içinde benzer ürün üretim miktarı 2023 (TON)	Türkiye toplam benzer ürün üretimi içindeki payı (%)
Firmanız (TOSYALI TOYO ÇELİK A.Ş.)		%xx>%50
Diğer Yerli Üretici (Ereğli Demir Çelik Fabrikaları T.A.Ş.)		
Toplam Türkiye Üretimi		%100

D-3 BAŞVURUYA KONU ÜLKE(LER)DEN VEYA DİĞER ÜLKELERDEN İTHALAT

- Firmanız veya ortakları başvuru konusu ürünün aynı zamanda ithalatını yapıyorsa, menşe ülkesini belirtmek suretiyle son üç yıldaki ithalat miktar ve değerini tablo halinde gösteriniz ve ithalatınızın nedenlerini açıklayınız:

Gizli Bilgi

D-4 BAŞVURUYA KONU ÜRÜN PAZARI HAKKINDA BİLGİ

- Başvuru konusu üründe/benzer üründe Türkiye pazarının büyüklüğü ve yapısı hakkında bilgi veriniz. Piyasadaki talep belirli ürün tiplerinde yoğunlaşıyor mu? Yoğunlaşıyorsa nedenlerini belirtiniz.

Bilgimiz dahilinde kalay kaplı teneke ürünün Türkiye tüketimi XX tondur. Başvuru konu ürünün Türkiye'deki toplam üretim kapasitesi XX ton'dur. Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'nin XX% kapasite kullanımının olduğu başvuruya konu ürünün iç piyasa satış tonajı XX ton olmuştur. Bu kapsamda Türkiye'nin yıllık tüketimi, pazarın yoğun ithalatla domine edilmesinden kaynaklı olarak üretim kapasitelerinin kullanılmamasına sebep olmuştur.

Tüketim konserve, kolay açılır kapaklar, kavanoz ve konserve kapakları, aerosol, gıda ve endüstriyel kutuları alanlarında yoğunlaşmaktadır.

- Başvuru konu üründe dünyada büyük ihracatçı olan ülkeleri belirtiniz. Bu ülkelerin neden ön plana çıktığı hakkında bilgi veriniz (Üretim hacmi, ürün kalitesi, fiyatları, teknolojileri vb. yönünden).

Dünyada öne çıkan ihracatçı ülkeler; Çin, Almanya, Japonya, Güney Kore, Hollanda, Tayvan ve Hindistan'dır.

Bu ülkelerden yapılan ithalatların en temel sebebi fiyattır. Çin kalay kaplı teneke üretim kapasitesinin fazla olmasıyla birlikte fiyatta rekabetçidir. Yaklaşık 4.5 milyon ton iç piyasa tüketimine karşılık 9 milyon ton kurulu kapasitesi mevcuttur. Fiyatların agresif olmasıyla birlikte yoğun ihracat yapmaktadır. Bununla birlikte Japonya'daki üretim kapasite fazlalığı, bazı pazarlara rekabetçi fiyatlama yapabilmelerine sebebiyet vermektedir. Hollanda'nın ana ihracat pazarı Amerika Birleşik Devletleri ve Suudi Arabistan'dır. Güney Kore ve Tayvan fiyat rekabeti konusunda pazarda ön plana çıkmaya başlamıştır. Hindistan'ın özellikle körfez ülkelerine ve son üç senedir Avrupa pazarına satışları artmakta ve artan üretim kapasitesiyle birlikte agresif fiyatlandırma yapmaktadır.

3. Benzer ürünün firmanız dışında kalan yerli üreticilerinin üretim miktarı, teknolojisi ve pazardan aldığı pay hakkında bilgi veriniz.

Gizli Bilgi

4. Başvuruya konu ürünün ithalatçıları ve ne amaçla ithalat yaptıkları hakkında bilgi veriniz.

Söz konusu ürünün ithalatçılarına ilişkin Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bir bilgi bulunmamakla birlikte, söz konusu firmaların dampingli fiyat sebebiyle ithal edilen ürünleri tercih ettikleri düşünülmektedir.

5. Başvuruya konu ürünün/benzer ürünün nerelerde kullanıldığı ve kullanıcıları hakkında bilgi veriniz.

Başvuruya konu ürün konserve, kolay açılır kapaklar, kavanoz ve konserve kapakları, aerosol, gıda ve endüstriyel kutuları alanlarında kullanılmaktadır.

6. Başvuru konusu ürünü üretmekle birlikte doğrudan ya da dolaylı olarak başvuruya konu ürünün ithalatını yapan başka firmalar var mıdır? Varsa bu firmaların unvanları ile birlikte ithalatı doğrudan kendilerinin mi yoksa dolaylı bir şekilde mi yaptıklarına dair bilgi veriniz. Dolaylı olarak ithalat yapan firmalar varsa, bu firmalara gelen malları direkt olarak ithal eden firmaların unvanlarını belirtiniz.

Söz konusu bilgi, Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bulunmamaktadır.

E KISMI - BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN

E-1 BAŞVURU KONUSU ÜRÜN/BENZER ÜRÜN TANIMI VE ÖZELLİKLERİ

1. Başvuruya konu ürünün gümrük tarife istatistik pozisyonunu (GTİP) yazınız:

72101100, 72101220, 72109040, 72124020, 72121090, 72121010

2. Başvuruya konu ürünün ve benzer ürünün adı, tanımı ve kullanım alanlarını açıklayınız:

Teneke ürünler, düşük karbonlu soğuk haddelenmiş yassı çeliğin elektrolitik kaplama yöntemi ile kalay kaplanması sonucunda üretilen ürünlerdir. Her iki yüzey eşit veya farklı miktarlarda kalay kaplanabilmektedir. Teneke ürünler, sürekli tavlı (CA) veya yığın tavlı (BA) olarak, tek ezmeli (SR) veya çift ezmeli (DR) olarak üretilmektedir.

Yoğun olarak metal ambalaj sanayisinde; endüstriyel yağ, boya vb. kimyasal maddelerin kutularının, iki parçalı ve üç parçalı konserve, salça, yağ, peynir gibi gıda kutularının, içecek kutularının, kavanoz, taç/meşrubat ve kolay açılır kapakların, aerosol kutularının, dekoratif kutuların, oyuncak ve kırtasiye gereçleri gibi birçok endüstriyel ürünün üretiminde kullanılır.

3. Benzer ürünün teknik özellikleri hakkında bilgi veriniz. Örneğin başvuru konusu ürün sentetik filametten dokunmuş bir kumaş ise ürünün teknik tanımı kullanılan %66 polyester, %30 yün, %4 likra gibi girdinin miktarını ve yüzdesini, atkı ve çözgü sayısını, gram/m²'sini, boyalı olup olmadığını vb. içermelidir. Bunun dışında ürünü tanımayı sağlayıcı, maliyet yapısını etkileyici diğer teknik özellikler varsa bunları da belirtiniz.

Aşağıdaki tablolarda kalay kaplı teneke ürün için kalite ve ürün tiplerine göre spesifikasyonlar belirtilmiştir.

KALAY KAPLI TEK EZMELİ TENKE ÜRÜNLER

Ürün Tipi	Ürün Grubu	
	Rulo	Boy Kesilmiş
Tek Ezmeli Yığın Tavlama	TNB	TNBC
Tek Ezmeli, Sürekli Tavlama	TNC	TNCC

Kalite Tipi	Çelik Kaliteleri	
Yığın Tavlama	TS245, TS260, TS275, TS290, MRT-2BA (T53), MRT-2.5BA (T55), MRT-3BA (T57), MRT-4BA (T61)	
Sürekli Tavlama	TH275, TH340, TH360, TH415, TH435, MRT-3CA (T57), MRT-4CA (T61), MRT-5CA (T65)	
Kalınlık Kalınlık (Bitmiş Kalınlık) (mm)	Genişlik (mm)	
	Minimum	Maksimum
0,160 - 0,22	700	1100
0,22 - 0,239	700	1100
0,240 - 0,259	700	1169
0,260 - 0,449	700	1200
0,450 - 0,600*	700	1200

KALAY KAPLI ÇİFT EZMELİ TENKE ÜRÜNLER

Ürün Tipi	Ürün Grubu	
	Rulo	Boy Kesilmiş
Çift Ezmeli Yığın Tavlama	DTNB	DTNBC
Çift Ezmeli, Sürekli Tavlama	DTNC	DTNCC

Kalite Tipi	Çelik Kaliteleri			
Çift Ezmeli ve Kalay Kaplanmış	Yığın Tavlama		Sürekli Tavlama	
	TS520, TS550, MRDR-7.5BA (DR7.5), MRDR-8BA (DR8)		TH520, TH550, TH580, TH620, TH520K, TH550K, MRDR-7.5CA (DR7.5), MRDR-8CA (DR8), MRDR-8.5CA (DR8.5), MRDR-9CA (DR9)	
Kalınlık (Bitmiş Kalınlık) (mm)	Genişlik (mm)			
	Minimum	Maksimum	Minimum	Maksimum
0,130 - 0,165	700	1100	700	1100
0,170 - 0,190	700	1169	700	1100
0,195 - 0,215	700	1200	700	1169
0,220 - 0,300	700	1200	700	1200

4. Firmanızın benzer üründe kullandığı ürün kodlama sistemi hakkında bilgi veriniz. Kodlamada kullanılan harf ve rakamsal eklerin ne anlama geldiğini detaylı biçimde belirtiniz. Örneğin, "BCI26175300 kodunun ilk iki karakteri (BC) bisikleti, üçüncü karakteri (I) dış lastiği, dördüncü ve beşinci karakteri (26) dış lastiğin çapını, altı ila sekizinci karakterler (175) lastiğin genişliğini ve son üç karakter (300) lastiğin desen kodunu göstermektedir." şeklinde tanımlama yapılmalıdır.

Gizli Bilgi

5. Üretiminde farklı teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle farklı ürün olarak kabul edilen ancak, firmanızca üretilen maddeyi bire bir ikame eden diğer maddeler varsa belirtiniz.

Şikayet konusunu oluşturan ürünleri birebir ikame eden Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'nin başka bir ürünü bulunmamaktadır.

6. Mümkünse ürünü tanıtıcı numune, katalog, teknik kitap, resimli broşür vb. sağlayınız.

Ürün tanıtıcı katalog Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'ye ait internet sayfasında yer almaktadır.

7. Son 3 tamamlanmış mali yıla ve cari yıla ait geçerli **kapasite raporunun** fotokopisini başvuruya ekleyiniz. Firmanızın üretim faaliyetini kaç vardiya üzerinden gerçekleştirdiğini belirtiniz.

Gizli Bilgi

E-2 BAŞVURUYA KONU ÜRÜNÜN/BENZER ÜRÜNÜN ÜRETİM SÜRECİ

1. Benzer ürünün üretim teknolojisini ve üretim sürecini (gerekirse şema yardımıyla) anlatınız.

Gizli Bilgi

2. Firmanız tarafından kullanılan üretim teknolojisi ile başvuru konusu ülke(ler)de kullanılan üretim teknolojisi arasında farklılık varsa bilindiği ölçüde açıklayınız.

Lütfen yukardaki soruya ilişkin yanıtlarımıza bakınız.

3. Ürün üretiminde kullanılan başlıca hammadde ve diğer girdileri yazınız. Bu girdilerin nerelerden (yurt içi veya yurt dışı) temin edildiğini ve tercih sebebini belirtiniz.

Gizli Bilgi

E-3 HAKSIZ REKABET YAŞANAN ÜRÜN TİPLERİ

1. Firmanızca üretilen başvuru kapsamındaki ürünlerin tamamını temel gruplar veya tipler itibarıyla aşağıdaki tabloda listeleyiniz ve ayrıca haksız rekabetin en yoğun hissedildiği tipleri "X" ile işaretleyiniz:

Ürün/tip kodu ve ismi	Ürün/tip teknik özellikleri	Ürün/tip kullanım alanları	Haksız rekabet yaşanan tipler
72101100	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde mamulleri, genişliği 600 mm veya daha fazla olanlar (kaplanmış olanlar):	<ul style="list-style-type: none">• Konserve• Aerosol Kutular• Kimyasal Madde Kutuları• Kolay Açılır Kapaklar• Gıda Kutuları• Teneke Gıda Gövde	X

	- Kalayla kaplanmış olanlar: - - Kalınlıkları 0,5 mm. veya daha fazla olanlar	• Teneke Gıda Alt-Üst Kapak	
72101220	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde mamulleri, genişliği 600 mm veya daha fazla olanlar (kaplanmış olanlar): - Kalayla kaplanmış olanlar: - - Kalınlıkları 0,5 mm. den az olanlar: - - - Teneke		X
72109040	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde mamulleri, genişliği 600 mm veya daha fazla olanlar (kaplanmış olanlar): - Diğerleri: - - Kalaylanmış ve baskalı olanlar		X
72124020	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde ürünleri (genişlikleri 600 mm.den az ve kaplanmış olanlar)		X
72121090	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde ürünleri (genişlikleri 600 mm.den az ve kaplanmış olanlar): - Kalayla kaplanmış olanlar		X
72121010	Demir ve çelik Demir veya alaşımsız çelikten yassı hadde ürünleri (genişlikleri 600 mm.den az ve kaplanmış olanlar): - Kalayla kaplanmış olanlar: - - Teneke (sadece yüzey işçiliğine tabi tutulmuş olanlar)		X

2. Başvuru konusu ülke(ler)den ithal edilen başvuru konusu ürünün tipleri arasında firmanızca üretilmeyen tipler varsa belirtiniz ve üretilmeme nedenlerini açıklayınız.

Gizli Bilgi


Tosyal Toyo Çelik A.Ş.
Barbaros Mah. Sütlüce Cad. No:72
Kozyatağı M.D. 858 045 8224
Mersis No: 0858045832400014

E-4 ÜRÜNÜN DAĞITIM SİSTEMİ VE SATIŞ KANALLARI

1. Benzer ürünün ve başvuruya konu ürünün iç piyasadaki dağıtım kanallarını tarif ediniz. Örneğin; [üretici→distribütör→toptancı→endüstriyel son kullanıcı] veya [üretici→toptancı→tüketici] gibi.

Gizli Bilgi

2. Doğrudan veya ilişkili firmanız/firmalarınız aracılığıyla yapılan satışlarınızda siparişin alınışından ilk bağımsız alıcıya satışın gerçekleşmesine ve malın teslimine kadar olan süreci anlatınız.

Gizli Bilgi

3. Faturalama ve ödemenin ne şekilde yapıldığını anlatınız.

Gizli Bilgi

4. Değişik müşteri türlerine (toptancı, perakendeci, endüstriyel kullanıcı vs.) yapmış olduğunuz satış miktarını son tamamlanmış mali yıl için aşağıdaki tabloyu doldurarak gösteriniz.

Gizli Bilgi

E-5 FİYAT TESPİTİ

1. Başvuruya konu üründe ve benzer üründe satış fiyatlarını etkileyen unsurları ayrıntılı olarak belirtiniz. Bu konuda, örneğin müşteri türüne (perakendeci, toptancı, nihai kullanıcı vs.) veya sipariş tutarına göre indirimler yapılıyorsa bu indirimlerin oranını, girdi ve taşıma (yurt içi, yurt dışı) maliyetlerinin fiyatlar üzerindeki etkisini belirtiniz.

Gizli Bilgi

2. Benzer üründe piyasada oluşan **makul kar oranı** (ürünün sınav maliyeti/alış fiyatına eklenen kar oranı) ne kadardır?

Söz konusu ürüne ilişkin sektördeki net makul kar oranı XX%'tir.

3. Fiyatlar, fiyat listeleri temelinde belirleniyorsa fiyat listesinin bir örneğini ekleyiniz. Müşteriye nihai fiyatın belirlenmesinde fiyat listesinin nasıl kullanıldığını açıklayınız.

Gizli Bilgi

4. Fiyat listeleri kullanılmıyorsa, satış müzakereleri sırasında nasıl ve hangi temelde fiyatın belirlendiğini açıklayınız. Eğer satış temsilciniz standart bir sözleşme kullanıyorsa bir örneğini ekleyiniz.

Fiyatların, alıcıların tercihleri konusunda önemli bir parametreyi oluşturması sebebiyle hem güncel hammadde fiyatları hem de piyasa şartları göz önünde bulundurularak fiyat belirlenmektedir.

5. Eğer üçüncü ülke(ler)den başvuruya konu ürünü satın almışsanız, söz konusu ürünün yeniden satış fiyatının nasıl tespit edildiğini, firmanızca üretilen ürünlerin fiyat yapısı içerisinde söz konusu ürünlerin nasıl yer aldığını açıklayınız.

Lütfen yukarıdaki soruya ilişkin yanıtlarımıza bakınız.

6. Ürün yelpazesinde ortalama birim fiyatın değişmesine yol açabilecek önemli bir değişiklik olduysa açıklayınız.

Tedarik zincirinde yaşanan gelişmeler ve hammadde fiyatlarındaki dalgalanmalar etki etmektedir.

7. Distribütörlük, acentelik, bayilik anlaşmanız/sözleşmeniz var ise söz konusu anlaşmanın/sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz.

Gizli Bilgi

8. Kısa ya da uzun dönemli sözleşme temelinde satışınız var ise söz konusu sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz. Sözleşme hükümleri çerçevesinde aşağıdaki soruları cevaplayınız:

- a) Sözleşmenin ortalama süresi ne kadardır?
b) Sözleşme süresince fiyatlar yeniden müzakere edilebilir mi?
c) Sözleşme; fiyatı, miktarı veya her ikisini belirliyor mu?
d) Sözleşmenin karşılanma veya karşılanmama şartları var mı?

Gizli Bilgi

9. Müşterilerinizi ve yıllık satış miktarınızı belirtiniz. Dampingli/Sübvansiyonlu ithalat nedeni ile müşteri kaybınız ya da belirli müşterilerinizde önemli miktarda satış kaybınız oldu ise dönemler itibariyle bahse konu müşterilerinize olan satışlarınızı listeleyiniz.

Gizli Bilgi

10. Satış sonrası hizmetlerin (teknik destek, garanti vb.) her birini tarif ediniz, söz konusu hizmetlerin hangi koşullarda yerine getirildiğini ve nasıl fiyatlandırıldığını (satış fiyatının içinde mi yer alıyor yoksa ayrı mi fiyatlandırılıyor) belirtiniz. Satış sonrası hizmetin tüm müşteriler için aynı temelde geçerli olup olmadığını veya müşteriyle özel müzakere sonucunda belirlenip belirlenmediğini açıklayınız.

Tosyalı Toyo Çelik A.Ş., yüksek marka değer bilinci ile alanında uzman satış mühendisleri ile faaliyetlerini sürdürmektedir. Satış sonrası destek ve hizmetler kapsamında, müşteri şikayetinin tarafımıza ulaşmasını müteakip hızlıca aksiyon alınmakta ve müşteri şikayetleri incelenmektedir. İncelemeler esnasında ürünler yeniden analiz edilmekte ve değerlendirme sonrası müşterilerle iletişim sağlanmaktadır. Dolayısıyla müşteri tarafından gerçekleştirilen şikayetler Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. markasının güvencesi altındadır.

11. Son 3 aylık dönemde en büyük müşterinize yaptığınız başvuru konusu ürün satışlarına ilişkin her ayın ilk haftasına yoksa ikinci haftasına ait fatura örneklerini ekleyiniz.

Gizli Bilgi

E-6 BENZER ÜRÜN

1. Firmanız tarafından üretilen ürün ile başvuruya konu ülke(ler) tarafından ya da diğer ülkeler tarafından ihraç edilen ürünün teknik ve fiziki özellikleri ile üretim metodu açısından benzerliklerini ve varsa farklılıklarını ayrıntılı olarak açıklayınız.

Söz konusu bilgi, Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bulunmamaktadır.

2. Firmanız tarafından üretilen ürün ile ithal benzer ürün arasında kullanım alanları, dağıtım kanalları, müşteriler ve hitap ettiği pazarlar ile ikame edilebilirlik bakımından benzerlikleri ve varsa farklılıkları belirtiniz.

Tosyalı Toyo Çelik A.Ş., yüksek teknoloji ile gerçekleştirdiği kalay kaplı teneke ürün üretiminde ileri teknoloji ve yüksek katma değerli yassı çeliğini üreten firma olarak sektörde öncülük etmektedir. Bu minvalde, ambalaj sanayiden elektrikli ev aletlerine, bilişim ürünlerinden inşaat sektörüne, beyaz eşyadan otomotive kadar geniş bir yelpazede kullanılacak ürünlerin satışını gerçekleştirerek Türkiye içerisinde talebin XX%'ini karşılayabilmektedir. Bu kapsamda, ithal edilen ürün ile Tosyalı Toyo Çelik A.Ş.'nin ürünlerinin kullanım alanları ve dağıtım kanalları arasında herhangi bir farklılık bulunmamaktadır.

3. Firmanızca üretilmeyen ürün tipleri varsa belirtiniz. Bu tiplerin bildiğiniz diğer yerli üretici firmalarca üretimi varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Tosyalı Toyo Çelik A.Ş., piyasa taleplerine uygun olarak her türlü ürünün üretimini gerçekleştirebilme kapasitesine sahiptir.

4. Başvuru edilen ülkelere ithalatın yoğunlaştığı ürün tiplerini belirtiniz.

72101100, 72101220, 72109040, 72124020, 72121090, 72121010

5. Bu ürün tiplerinde ithalatın tercih edilmesinin fiyat yanında başka nedenleri varsa belirtiniz.

Söz konusu GTIP kodları altında listenen ürünlerin alıcılar tarafından tercih edilmesindeki esaslı etken fiyattır ve fiyat dışında tercihleri etkileyen esaslı başka bir etken bulunmamaktadır.

F KISMI - BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR

F-1 GENEL

1. Başvuru konusu ürünün menşe ülkeleri ve farklı ise ihracatçı ülkeleri:

Başvuru konusu kalay kaplı teneke ürünün ihracatçı ülkeleri Çin, Almanya, Sırbistan, Japonya ve Güney Kore'dir.

2. Biliniyorsa başvuru konusu ürünün menşe/ihracatçı ülkedeki üreticileri, ihracatçıları ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

Söz konusu bilgi, Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bulunmamaktadır.

3. Biliniyorsa başvuru konusu ürünü, başvuruya konu ülkelere ithal eden firmalar ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

Söz konusu bilgi, Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bulunmamaktadır.

Normal Değer	Kalay Kaplı Teneke
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı- Almanya (Çek Cumhuriyeti)	1.744 (USD/ton)
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı – Çin (Avustralya)	1.436 (USD/ton)
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı – Güney Kore (BAE)	1.534 (USD/ton)
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı – Japonya (Singapur)	1.540 (USD/ton)
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı – Sırbistan (Çek Cumhuriyeti)	1.545 (USD/ton)

- iii) Başvuruya konu ürün için başvuruya konu ülke koşullarındaki oluşturulmuş normal değer: Oluşturulmuş Normal Değer = Üretim (Ticari) Maliyeti + Net Makul Kâr'dır. Üretim maliyeti, mümkün olduğu ölçüde menşe ülkedeki ekonomik koşullar göz önünde bulundurularak ve nesnel bir yöntem kullanılarak başlıca maliyet kalemleri itibariyle hesaplanmalı ve yine mümkün olduğu ölçüde belgelerle desteklenmelidir. Makul kar, menşe ülkede ilgili sektör veya üründe geçerli olan tüm maliyetler çıktıktan sonra kalan net kar oranıdır.

G-3 TÜRKİYE'YE İHRAÇ FİYATI

1. Başvuruya konu ürünün Türkiye'ye ihraç fiyatlarını **son tamamlanmış mali yıl için** belirtiniz (mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir):

(USD/ton)	Kalay Kaplı Teneke
Kalay Kaplı Teneke - Genel İthalat Birim Fiyatı	1.316
Kalay Kaplı Teneke - Almanya İthalat Birim Fiyatı	1.555
Kalay Kaplı Teneke - Çin İthalat Birim Fiyatı	1.081
Kalay Kaplı Teneke - Güney Kore İthalat Birim Fiyatı	1.277
Kalay Kaplı Teneke - Japonya İthalat Birim Fiyatı	1.282
Kalay Kaplı Teneke - Sırbistan İthalat Birim Fiyatı	1.287

** Kalay kaplı teneke Almanya, Çin, Güney Kore ve Japonya birim fiyatlar Steeldata verisi; Sırbistan birim fiyatı ise Trademap verisi kullanılarak belirtilmiştir.

2. Başvuruya konu ürünün ihracatçısı ile ithalatçısı arasında ortaklık veya telafi sözleşmesi varsa ve biliniyorsa taraflar arasındaki bu ilişkinin niteliğine ilişkin bilgi sununuz.

Söz konusu bilgi, Tosalı Toyo Çelik A.Ş. bünyesinde bulunmamaktadır.

G-4 FİYAT AYARLAMALARI VE DAMPİNG MARJI

1. Normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması için varsa farklılıkların giderilmesi gerekmektedir. Örneğin ihrac fiyatı, CIF teslim iken normal değer fabrika çıkışında teslim ise ihrac fiyatından harici navlun ve sigorta ile dâhili navlun ve diğer masrafların düşülmesi gerekmektedir.

Almanya (USD/ton)	Normal Değer	Türkiye'ye İhrac fiyatı
	Kalay Kaplı Teneke	Kalay Kaplı Teneke
Birim fiyat	1.744	1.555
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)		
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		85
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Dâhili navlun (-)		
Diğer ayarlamalar (-)		
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	1.744	1.470
Damping marjı (normal değer-ihrac fiyatı)	273	

Çin (USD/ton)	Normal Değer	Türkiye'ye İhrac fiyatı
	Kalay Kaplı Teneke	Kalay Kaplı Teneke
Birim fiyat	1.436	1.081
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)		
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		135
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Dâhili navlun (-)		
Diğer ayarlamalar (-)		
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	1.436	946
Damping marjı (normal değer-ihrac fiyatı)	490	

Güney Kore (USD/ton)	Normal Değer	Türkiye'ye İhrac fiyatı
	Kalay Kaplı Teneke	Kalay Kaplı Teneke
Birim fiyat	1.534	1.277
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)		
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)		

Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		140
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Dâhili navlun (-)		
Diğer ayarlamalar (-)		
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	1.534	1.137
Damping marjı (normal değer-ihraç fiyatı)	397	

Japonya (USD/ton)	Normal Değer	Türkiye'ye İhraç fiyatı
	Kalay Kaplı Teneke	Kalay Kaplı Teneke
Birim fiyat	1.540	1.282
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)		
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		140
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Dâhili navlun (-)		
Diğer ayarlamalar (-)		
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	1.540	1.142
Damping marjı (normal değer-ihraç fiyatı)	398	

Sırbistan (USD/ton)	Normal Değer	Türkiye'ye İhraç fiyatı
	Kalay Kaplı Teneke	Kalay Kaplı Teneke
Birim fiyat	1.545	1.287
Tüketim, istihsal vb. vergiler (-)		
Gümrük vergisi ve ithal masrafları (-)		
Perakende, toptan, distribütör payı (-)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		85
İskonto veya komisyon (-)		
Vade farkı ayarlaması (-)		
Dâhili navlun (-)		
Diğer ayarlamalar (-)		
Fabrika çıkış aşamasında fiyat	1.545	1.202
Damping marjı (normal değer-ihraç fiyatı)	343	

I KISMI - MADDİ ZARAR İDDİASI

I- GENEL

Bir üretim dalında zarar hali, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın söz konusu üretim dalı üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden kaynaklanmalıdır. Yerli üretim dalında zarar hali, “maddi zarar”, “maddi zarar tehdidi” veya “bir üretim dalının kurulmasının fiziki olarak gecikmesi” şeklinde mevcut olabilmektedir. Zarar halinin tespiti somut ve nesnel delillere dayandırılmalıdır.

Maddi zarar tespitinde, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacmi ve bu ithalatın iç piyasadaki benzer ürün fiyatları ile yerli üretim dalı üzerindeki etkileri incelenmektedir. Bu durumu ortaya koymak için; dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacminde mutlak olarak veya Türkiye üretim veya tüketimine göre önemli bir artış olup olmadığı, söz konusu ithalatın fiyatlarının Türkiye iç piyasasındaki benzer ürün fiyatlarının altında kalıp kalmadığı veya bu fiyatları düşürücü ya da fiyat artışlarını engelleyici bir etki yaratıp yaratmadığının ortaya konulması gerekmektedir. Ayrıca, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın; yerli üretim dalının satışlar, karlılık, üretim, pazar payı, kapasite kullanım oranı, yurtiçi fiyatların seyri, nakit akışı, stoklar, istihdam, ücretler, öz sermaye, yatırımları artırma yeteneği gibi göstergeleri üzerindeki olumsuz etkilerine ilişkin veriler sunulmalıdır.

Maddi zarar tehdidinin tespitinde ise, Türkiye iç piyasasına dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatta büyük ölçüde artış ihtimalinin bulunduğu, ihracatçı ülkedeki benzer ürüne ilişkin stoklar, ihracatçı firmanın serbestçe elden çıkarılabilir kapasitesinde yakın dönemde önemli ölçüde artış beklenmesi ve ihracatçı ülkeden gerçekleşmesi beklenen ihracatın büyük oranda Türkiye piyasasına yönelmesine ilişkin deliller ortaya konulmalıdır.

Ancak söz konusu faktörlerden biri veya birkaçında görülen veya görülmesi beklenen gelişmeler mutlak surette yerli üretim dalında zarar halinin mevcudiyeti veya yakın gelecekte maddi zarar halinin meydana geleceği hakkında kesin bir yargıya temel teşkil etmemektedir.

I-1 İTHALATIN MUTLAK GELİŞİMİ

İthalat verileri Türkiye İstatistik Kurumu'ndan (TÜİK) temin edilebilir (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>). Buradan sağlanamaması halinde, İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile temasa geçilebilir.

<i>Ton / 000 US\$</i>		2021	2022	2023
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (Ton)	97.764	114.210	108.393
	Değer (000 US\$)	115.400	180.327	142.156
Başvuruya konu Almanya ülkesinden ithalat	Miktar (Ton)	30.209	31.469	31.563
	Değer (000 US\$)	33.030	47.405	49.092
Başvuruya konu Çin ülkesinden ithalat	Miktar (Ton)	21.240	42.583	28.081
	Değer (000 US\$)	27.675	68.728	30.347
Başvuruya konu Güney Kore ülkesinden ithalat	Miktar (Ton)	2.905	4.197	4.865

	Değer (000 US\$)	3.028	6.898	6.214
Başvuruya konu Japonya ülkesinden ithalat	Miktar (Ton)	4.168	-	12.211
	Değer (000 US\$)	4.803	-	15.651
Başvuruya konu Sırbistan ülkesinden ithalat	Miktar (Ton)	10.035	13.347	12.709
	Değer (000 US\$)	12.391	21.708	16.351

I-2 İTHALATIN NİSPİ GELİŞİMİ VE PİYASA PAYI

İthalatın nispi gelişimini ortaya koymak için Türkiye tüketimi, firmanız ve diğer üreticilerin yurt içi satışları ile ithalatın toplamı olarak hesaplanabilir veya bir başka nesnel temel üzerine belirlenebilir. Daha sonra, Türkiye tüketimi içinde başvuruya konu ülkenin ve yerli üretimin payı hesaplanabilir.

Tablo I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı			
Ton / 000 US\$	2021	2022	2023
Genel İthalat Miktarı (a)	97.764	114.210	108.393
Başvuruya Konu Almanya Ülkesinden İthalat Miktarı (b1)	30.209	31.469	31.563
Başvuruya Konu Çin Ülkesinden İthalat Miktarı (b2)	21.240	42.583	28.081
Başvuruya Konu Güney Kore Ülkesinden İthalat Miktarı (b3)	2.905	4.197	4.865
Başvuruya Konu Japonya Ülkesinden İthalat Miktarı (b4)	4.168	-	12.211
Başvuruya Konu Sırbistan Ülkesinden İthalat Miktarı (b5)	10.035	13.347	12.709
Başvuruya Konu Ülkelerden Toplam İthalat Miktarı (c)=(b1)+(b2)+(b3)+(b4)+(b5)	68.557	91.596	89.429
Başvuru Sahibi Firmanın Yurt İçi Satış Miktarı (d1)	100	95	74
Diğer Yerli Üreticilerin Yurt İçi Satış Miktarı (d2)			
Türkiye Toplam Tüketim Miktarı (e)=[(a)+(d1)+(d2)]	100	103	87
Genel İthalatın Piyasa Payı [(a)/(e)] (%)	100	114	127
Başvuruya Konu Almanya Ülkesi Piyasa Payı (b1)/(e) (%)	100	102	119
Başvuruya Konu Çin Ülkesi Piyasa Payı (b2)/(e) (%)	100	195	151
Başvuruya Konu Güney Kore Ülkesi Piyasa Payı (b3)/(e) (%)	100	141	191
Başvuruya Konu Japonya Ülkesi Piyasa Payı (b4)/(e) (%)	100	-	335
Başvuruya Konu Sırbistan Ülkesi Piyasa Payı (b5)/(e) (%)	100	130	145

Yerli Üretimin Yurt İçi Satışlar Piyasa Payı [(d1)+(d2)]/(e) (%)	100	92	85
---	-----	----	----

I-3 DAMPINGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALATIN YERLİ ÜRETİM DALININ İÇ PİYASA FİYATLARI ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Dampingli/Sübvansiyonlu olduğu iddia edilen başvuruya konu ithalatın Türkiye'ye giriş fiyatlarının yerli üreticinin benzer üründeki iç satış fiyatlarına veya olması gerek iç satış fiyatlarına etkisi incelenecektir.

- i) **Fiyat Kırılması:** Dampingli/Sübvansiyonlu olduğu iddia edilen başvuruya konu ithalatın Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.

(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (a)	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	8,86	16,55	23,75
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.093	1.506	1.555
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)	1.104	1.521	1.571
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	x	x	x
	% (a-c)/(b)	%10<x<%15	%5<x<%10	%-20>x>%-25

(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (a)	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	8,8555	16,5512	23,74821397
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.303	1.614	1.081
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)	1.511	1.872	1.308
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	x	x	x
	% (a-c)/(b)	%-15>x>%-20	%-10>x>%-15	%-5>x>%-10

(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (a)	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	8,8555	16,5512	23,74821397
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.042	1.644	1.277
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)	1.053	1.660	1.290
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	x	x	x

	% (a-c)/(b)	%15<x<%20	%-1>x>%-5	%-5>x>%-10
--	-------------	-----------	-----------	------------

Tablo I-3.i Fiyat Kırılması- Japonya				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (a)	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	8,8555	16,5512	23,74821397
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.152	-	1.282
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)	1.337	-	1.551
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	x	x	x
	% (a-c)/(b)	%-5>x>%-10		%-25>x>%-30

Tablo I-3.i Fiyat Kırılması- Sırbistan				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (a)	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ¹	8,8555	16,5512	23,74821397
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.235	1.626	1.287
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ³	\$/Miktar Birimi (c)	1.247	1.643	1.299
Fiyat Kırılması	\$/Miktar Birimi (a-c)	x	x	x
	% (a-c)/(b)	%0<x<%5	%0<x<%5	%-5>x>%-10

- ii) Fiyat Baskısı: Dampingle/Sübvansiyonlu olduğu iddia edilen başvuruya konu ithalatın fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı-Almanya				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)	1.093	1.506	1.555
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.104	1.521	1.571
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (c)	x	x	x
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	x	x	x
	% (c-b)/(a)	%60<x<%70	%20<x<%30	%0<x<%10

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı-Çin				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)	1.303	1.614	1.081

Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.511	1.872	1.308
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (c)	x	x	x
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	x	x	x
	% (c-b)/(a)	%10<x<%20	%-10<x<%0	%20<x<%30

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı-Güney Kore				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)	1.042	1.644	1.277
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.053	1.660	1.290
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (c)	x	x	x
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	x	x	x
	% (c-b)/(a)	%70<x<%80	%10<x<%20	%20<x<%30

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı-Japonya				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)	1.152	-	1.282
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.337	-	1.551
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (c)	x	x	x
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	x	x	x
	% (c-b)/(a)	%30<x<%40	-	%0<x<%10

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı-Sırbistan				
(USD/ton)	Birim Fiyat	2021	2022	2023
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF) ¹	\$/Miktar Birimi (a)	1.235	1.626	1.287
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı ²	\$/Miktar Birimi (b)	1.247	1.643	1.299
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/Miktar Birimi	x	x	x
	Döviz Kuru (\$/TL) ³	x	x	x
	\$/Miktar Birimi (c)	x	x	x
Fiyat Baskısı	\$/Miktar Birimi (c-b)	x	x	x
	% (c-b)/(a)	%40<x<%50	%10<x<%20	%20<x<%30

- v) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanızca üretilen ve başvuru kapsamında yer alan başlıca ürün tiplerini belirtiniz. Ürün sayısının çok fazla olması halinde ürünlerin maliyet ve teknik özelliklerine göre belli başlıklar altında gruplandırılması mümkündür.

Gizli Bilgi

- vi) Benzer ürünün başlıca tipleri için maliyet ve satış fiyatlarının gelişimi:

Gizli Bilgi

I-5 MALİYET MUHASEBESİ SİSTEMİ VE ÜRETİM MALİYETİ

1. Maliyet merkezleri, standart maliyet, varyanslar, standartların belirlenmesi hususlarını da içerecek şekilde maliyet sisteminizi açıklayınız.

Gizli Bilgi

2. Başvuruya konu ürünün üretim maliyetinin nasıl elde edildiğini firmanızca kullanılan maliyet muhasebesi sistemi çerçevesinde açıklayınız.

Gizli Bilgi

3. **Firmanızca üretilen benzer ürünün bütün üretim maliyetini gösteren aşağıdaki tabloyu son tamamlanmış mali yıl için doldurunuz.** Üretim maliyeti kalemlerinin nasıl dağıtıldığını ayrıntısıyla açıklayınız. Maliyet muhasebe sisteminizde kullandığınız yöntemden farklı bir yöntem kullandıysanız, bu yöntemi neden kullandığınızı açıklayınız. Hammadde, enerji, işçilik, paketleme gibi üretim maliyetinde önemli kalemlerin ayrı ayrı sağlanması son derece önemlidir. Tablonun doldurulmasından önce aşağıdaki hususların dikkate alınmasında fayda görülmektedir.

- i) Firmanız standart bir ürün üretiyorsa, ayrı ayrı maliyet kalemlerinin toplamının yıllık üretim rakamına bölünmesiyle ortalama sınaî maliyet rakamına ulaşmanız yeterlidir.
- ii) Üretim süreci içerisinde ortaklık ilişkiniz olan ya da aranızda telafi edici sözleşme veya herhangi bir telafi edici düzenleme bulunan bir taraftan bir menfaat elde ediliyorsa (hammadde temini, enerji temini vb.) açıklayınız.
- iii) Direkt ilk madde ve malzemeler: Her bir hammadde ve girdileri, vergiler ve diğer masrafları da içerek şekilde toplam maliyetini belirtiniz.
- iv) Doğrudan işçilik: Başvuruya konu ürünle irtibatlandırılabilen ya da doğrudan başvuruya konu ürünün işçiliğini içermelidir.
- v) Genel üretim giderleri: Başvuruya konu ürünün üretilmesi için gerekli olan ve gerçekleşen tüm maliyetleri listeleyiniz.
- vi) Olağanüstü giderler: Olağanüstü gider kalemleri tabloda yer almamalıdır. Ancak söz konusu gider kalemlerinin neler olduğunu ve tutarını anlaşılabilir ve ayrıntılı bir şekilde açıklayınız. Bazı gider kalemlerinin dâhil edilip edilmeyeceği hususunda şüpheniz var ise İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile görüşünüz.

Gizli Bilgi

Tablo I-5 Ürün Birim Maliyet Tablosu					
Ürün Tipi ve Tanımı: Kalay Kaplı Teneke					
Maliyet Kalemleri (Bir ton ürün üretmek için)		Girdi Miktarı	Girdinin Birim Fiyatı TL	Birim Maliyet TL	Birim Maliyet \$ ¹
Direkt ilk madde ve malzemeler (a) ²	Hammadde / Sıcak Haddelenmiş Yassı Çelik	x	x	x	x
Direkt işçilik (b)				x	x
Genel üretim giderleri (c)	Yardımcı madde			x	x
	Dolaylı işçilik			x	x
	Enerji			x	x
	Paketleme				
	Amortisman			x	x
	Diğer genel üretim giderleri			x	x
Toplam üretim maliyeti (sınai) (d)		(d) = (a) + (b) + (c)		x	x
Satış ve genel idari giderler (e)				x	x
Finansman giderleri (net=gider-gelir) (f)				x	x
Toplam üretim maliyeti (ticari) (g)		(g) = (d)+(e)+(f)		x	x

¹: Söz konusu birim maliyeti \$ cinsinden hesaplarırken firmanızın ERP sisteminde \$ karşılığı bulunuyorsa bu veri kullanılmalı, yoksa yıllık ortalama döviz kuru (<http://evds.tcmb.gov.tr>) üzerinden karşılığı hesaplanmalıdır.

²: Her bir hammaddenin/girdinin ismini açıkça belirtiniz.

- Satış, genel idari giderler ile finansman giderleri, 600 kodlu Gelir Tablosu Hesaplarındaki gider kalemlerinin ilgili ürüne doğrudan veya ciro esasında dağıtılması suretiyle belirlenmelidir.

I-6 MADDİ ZARAR İDDİASI DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan dumpingli/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalatın mutlak ve nispi gelişimi, söz konusu ithalatın yerli üretim dalının iç piyasa fiyatları üzerindeki etkisi, yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri ve ürün birim maliyetine ilişkin bulgularınız kapsamında ithalatın yerli üretim dalı üzerinde maddi zarar haline neden olup olmadığını değerlendiriniz.

Başvuruya konu Almanya, Çin, Japonya, Güney Kore ve Sırbistan ülkelerinden gerçekleştirilen dumpingli ithalatta 2021 ve 2023 yılları arasında ciddi bir artış olmuştur. Hammadde fiyatlarında oluşan değişimler göz önünde bulundurulduğunda, bahse konu ülkelerden yapılan ithalat fiyatları, global hammadde fiyatlarından daha düşük kalmaktadır.

Ek olarak, ekonomik göstergeler doğrultusunda daha kötüye gidüş görülmekte olup, düşük fiyatlı yoğun ithalat malzeme girişinin yaşanmasından kaynaklı olarak satış karlılıklarımız ve dolayısıyla ülke istihdamına katkımız azalacak, finansal koşullarda gerileme oluşacaktır.

Dolayısıyla işbu Başvuru Formu'nda sunulan kaynaklar doğrultusunda, ithalatta haksız rekabetin önlenmesi amacıyla herhangi bir önlem alınmadığı senaryoda, üretim zararı daha da artacak ve ülke ekonomisine katkı azalacaktır.



**K KISMI – DAMPİNG/SÜBVANSİYON İLE ZARAR/ZARAR TEHDİDİ ARASINDAKİ
İLLİYET BAĞI İDDİASI**

K-1 GENEL

1. Zarar iddianızın aşağıdaki zarar türlerinden hangisine ilişkin olduğunu belirtiniz.

Maddi zarar

Maddi zarar tehdidi

2. Firmanız ekonomik göstergelerinde, örneğin üretimde, satışlarda, kârlılıkta, yatırımlarda vb. menfi durum veya gelişmeler varsa, nedenlerini ve dumpingli/sübvansiyonlu ithalat ile ilişkisini açıklayınız.

Gizli Bilgi

3. Firmanız ekonomik göstergelerinde, örneğin üretimde, satışlarda, kârlılıkta, yatırımlarda vb. müspet durum veya gelişmeler varsa, nedenlerini ve bu göstergelerin olumlu gibi görünmekle birlikte dumpingli/sübvansiyonlu ithalatın esasen ne gibi olumsuz durum yarattığını açıklayınız.

4. Firmanızın üretim tesisi ve teknolojisi ile ürünlerin kalitesi bakımından normal koşullarda rekabet edebilirliği hakkında bilgi veriniz.

Gizli Bilgi

5. Başvuruya konu ülkelerden benzer mal ithal etmeye başlanması nedeniyle kaybettiğiniz müşterileriniz varsa bunların isim ve iletişim bilgilerini (telefon, faks, adres ve internet sayfası) belirtiniz.

6. Biliniyorsa başvuruya konu ürünün ve temel girdilerinin uluslararası piyasalardaki ortalama fiyatlarının gelişimini gösteriniz. Son dönemde diğer yıllara göre olağanüstü gelişmeler yaşandıysa açıklayınız.

7. İthal ürünlerin tercih edilmelerindeki temel nedenler hakkındaki düşüncelerinizi aktarınız.

İthal ürünlerin tercih edilmesindeki temel sebep fiyat seviyesidir. Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. olarak yeterli kapasite ve geniş ürün yelpazemizle kalay kaplı teneke mamulde her kalitedeki üretimleri, uygun termimde gerçekleştirebilmekteyiz.

8. Dampingli/sübvansiyonlu ithalatın mutlak veya nispi artışı ile yerli üretim dalının fiyatları ve ekonomik göstergeleri üzerindeki etkisini dikkate alarak yukarıda belirttiğiniz zarar türünün dumpingli/sübvansiyonlu ithalattan kaynaklanıp kaynaklanmadığını değerlendiriniz.

Başvuruya konu ülkelerin çok düşük seviyelerde fiyatlama yapmalarından kaynaklı olarak üretim kapasitemiz ve satışlarımız majör olarak düşmüştür. Kalite ve termine uyum konularında müşterilerimizin istediği seviyede olduğumuz koşulda, maddi zarar yaşadığımız tek konu Türkiye'nin yoğun ithalatıdır.

K-2 DİĞER FAKTÖRLER

1. Dampingle/Sübvansiyonlu ithalat dışında olumsuz gelişmelere neden olabilecek;
 - (i) başvuruya konu edilmeyen diğer ülkelerden ithalatın hacmi ve fiyatları,
 - (ii) talepteki daralma veya tüketim kalıplarındaki değişimler,
 - (iii) ihracatta düşüş,
 - (iv) iç piyasada yerli üreticiler arasındaki rekabette artış,
 - (v) iç piyasada talebi aşan boyutta üretim kapasitesi,
 - (vi) alternatif ürünlerin gelişmesi,
 - (vii) yeni yatırımlardan kaynaklanan yüksek amortisman gideri,
 - (viii) yüksek finansman gideri,
 - (ix) çalışma sermayesi darlığı unsurlarının her birinin zarar etkisini kısaca değerlendiriniz.

K-3 DAMPINGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALAT İLE ZARAR/ZARAR TEHDİDİ ARASINDAKİ İLLİYET BAĞINA İLİŞKİN GENEL DEĞERLENDİRME

Dampingle/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalat ile yerli üretim dalı üzerinde mevcut olduğu iddia edilen zarar/zarar tehdidi halinin söz konusu ithalattan kaynaklanıp kaynaklanmadığını değerlendiriniz.

L KISMI - ÖNGÖRÜ

L-1 GENEL

1. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün temellerini açıklayınız.

Damping önleminin alınması noktasında; yerli üretim desteklenecek, Türkiye'nin tüm kaliteleri ve ürün yelpazesini karşılayacak özel kalite üretimler yapılacak ve ülke ekonomisine katkıda bulunulacaktır.

2. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınmaması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün nedenlerini açıklayınız.

Önlem alınmadığı takdirde üretim kapasitesinde majör düşüş yaşanacak, üretim maliyetlerinin artışı ve satışların azalması ile yerli üretim zarar görecektir, istihdam seviyelerinde düşüş gerçekleşecek ve ülke ekonomisine katkı sağlayan pazar payımız maddi zarara uğrayacaktır.

3. Yukarıda açıkladığınız faktörler çerçevesinde, dampinge/sübvansiyona karşı önlemlerin ilgili taraflar üzerindeki olası etkilerini açıklayınız.

Tosyalı Toyo Çelik A.Ş. haricinde;

- i) İlgili ürün için sektöre girdi sağlayan sanayi (hammadde veya yarı mamul kullanıcılar ile makine imalatçıları):
- ii) İthalatçılar, ticari satıcılar, aracılar, toptancılar:
- iii) Nihai kullanıcılar ve tüketiciler:
4. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde önümüzdeki birkaç yıl için Türkiye pazarındaki tüketimin nasıl seyredeceği konusunda tahmininizi belirtiniz.

Ülkemiz için stratejik bir öneme sahip olan kalay kaplı teneke ürün payı önlemlerle birlikte artacak, bununla birlikte ülke ekonomisi desteklenecek, kapasite kullanım oranları ve istihdam seviyelerinde artacak ve yerli üretim sürdürülebilirliği kazanılacaktır.

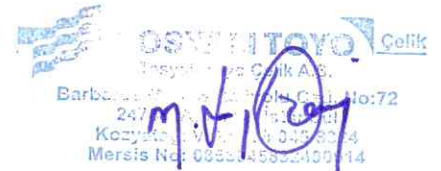
M KISMI - TAAHHÜTNAME

Firmamız damping ve sübvansiyon soruşturmaları başvuru formuna vermiş olduğu cevapların, sunulan bilgi ve belgelerin doğru ve güvenilir olduğunu onaylar. Sunulan bilgi ve belgelerin, T.C. Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi'nce yerinde doğrulama soruşturmasına konu olacağını kabul eder.

Firmanın Kaşesi

Firma Yetkilisinin:

Adı Soyadı :
Unvanı :
İmza :
Tarih : 02.05.2024



T.C.
Ticaret Bakanlığı
İthalat Genel M¼d¼rl¼đ¼
Damping ve S¼bvansiyon Dairesi


S¼g¼t¼z¼ YerleŒkesi (Merkez Bina)
S¼g¼t¼z¼ Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530
Çankaya, ANKARA

Telefon

+90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 -
9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 -9976

Faks

+90 312 204 8633


TOSUNLITROYO Çelik
Tic. Sic. No: 27090
Barbaros Köyü, Samsun Yolu Cad. No:72
24148 Akköy/İstanbul
Kozyatağı V.D.: 08 047 8324
Mersis No: 0858045832400014